

Acta Sesión Ordinaria 14-24

Sesión ordinaria No.14-2024 a celebrarse el lunes 22 de abril de 2024 a las 6:00 pm. Sesión virtual bajo la Licencia 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas- Fondo Mutualidad y amparados al artículo 10 del Reglamento de Sesiones Virtuales.

Presentes:

Nombre	Cédula:	Puesto	Lugar
Wilberth Quesada Céspedes	1-0749-0357	Presidenta	Guayabos, Curridabat, casa de habitación
María Eugenia González Alvarado	2-0312-0250	Secretaría	Alajuela, casa de habitación
Laura González Picado	1-0779-0322	Tesorera	Goicoechea, casa de habitación
Mercedes Quesada Madrigal	1-0703-0066	Vocal I	San Antonio Desamparados, casa de habitación
Aleyda Solano Torres	1-0433-0573	Vocal II	San Sebastián, casa de habitación
Carlos Fonseca Bustos	1-0814-0904	Administrador FM	San Sebastián, casa de habitación

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Al ser las 6:11 p.m.

Buenas noches a todas, todos.

Damos inicio a la Sesión Ordinaria número 14-2024 de hoy lunes 22 de abril de 2024, sesión que realizamos de manera virtual bajo la Licencia 57329066 a nombre del Colegio Periodistas Fondo de Mutualidad y al amparo artículo 10 Reglamento de sesiones virtuales. Antes de dar paso al orden del día, vamos a verificar el quórum, así es que paso lista, entonces.

Doña Aleyda Solano, buenas tardes.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Aleyda Solano, cédula uno cuatro tres tres cinco siete tres, desde mi casa de habitación San Sebastián centro.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Mercedes Quesada.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Gracias.

Mercedes Quesada Madrigal uno siete cero tres doble cero seis seis, desde mi casa de habitación en San Antonio de Desamparados.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Laura González.

La Tesorera Laura González:

Buenas tardes.

Laura González Picado, cédula uno cero siete siete nueve cero tres dos dos, desde mi casa de habitación en Goicoechea.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Por parte de la Administración nos acompaña.

Don Carlos Fonseca

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Buenas noches.

Carlos Fonseca Bustos, cédula uno cero ochocientos catorce novecientos cuatro, desde mi casa de habitación en San Sebastián.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Y el presente Wilberth Quesada Céspedes, cédula uno cero siete cuatro nueve cero tres cinco siete, desde mi casa de habitación en Guayabos de Curridabat.

Comprobado el quórum de reglamento, procedemos entonces a conocer el Orden del Día y su aprobación.

Ahí le agradecería entonces a doña Mercedes que por favor me haga lectura del Orden del Día.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Consejo de Administración del Fondo de Mutualidad Convocatoria Ordinaria.

Se convoca sesión ordinaria número 14-2024 a celebrarse el 22 de abril de 2024 a las 6:00 p.m. Sesión virtual bajo la Licencia 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas Fondo de Mutualidad y amparados al artículo 10 del reglamento de sesiones virtuales

Artículo primero: Conocimiento de la orden del día.

Artículo segundo: Conocimiento, discusión y aprobación del acta.

2.1 Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria número 06-24 del jueves 4 de abril del 2024, que se traslada a la próxima sesión.

2.2 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria número 12-24 del lunes 8 de abril del 2024. Se traslada a la próxima sesión.

2.2 Lectura y aprobación del auto ordinaria número 13-24 del jueves 18 de abril del 2024.

Se traslada a la próxima sesión.

Artículo tercero: Correspondencia.

No hay correspondencia.

Artículo quinto: Créditos y subsidios.

5.1.1 Créditos

Crédito a nombre de, fiduciario, un monto de ₡6.000.000 millones de colones (seis millones de colones), 60 meses plazo, 14% (catorce por ciento) de interés.

, cancelación de deudas con fiador, ₡3.500.000 colones (tres millones, quinientos mil colones) 120 meses, 14% (catorce por ciento).

5.1.2.1. Créditos aprobados por la Administración por el artículo número 10 del Reglamento de Crédito.

Crédito Cancelación de deudas, sin fiador, por un monto de 1.000.000 de colones (un millón de colones), tasa 16% (dieciséis por ciento), plazo 48 meses, de la colegiada, carné número.

5.1.2 Subsidios

5.1.2.1 Subsidios autorizados por la administración de acuerdo con la política PO-FM-10.

Solicitud de silla de ruedas Colegiada, carné de para uso del padre, Cédula

Artículo quinto: Iniciativas de la Presidencia.

5.1 Iniciativas de la Presidencia.

5.2 Iniciativas de los miembros del Consejo.

5.3 Asuntos de la fiscalía.

5.4 Informe de la tesorería.

Artículo sexto: Asuntos de la Administración.

6.1 Presentación cartel de transcripción de actas.

6.5 ¿6.5? ¿Están en desorden?

¿Así quedan?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Exacto.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

6.1 Presentación de cartel de transcripción de actas.

6.2 Presentación del cartel del baile colegiado de honor.

6.3 Vencimiento, inversiones y renovación.

6.4 Revisión y aprobación de tasas de crédito.

6.5 Revisión y expediente de cobro judicial.

6.6 Solicitud de cartel para compra de tóner.

Wilberth Quesada Céspedes, Presidente y Fondo de Mutualidad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, Doña Mercedes.

Procedemos a votar entonces.

Buenas, doña María Eugenia.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Hola, doña María Eugenia.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Se acaba de integrar doña María Eugenia.

Entonces, doña María Eugenia, para que se presente para que conste en actas que usted está en la sesión, por favor.

La Secretaría María Eugenia González:

Sí, buenas tardes.

María Eugenia González Alvarado, cédula dos trescientos doce, dos cincuenta, desde mi casa de habitación en condominio San Isidro, Alajuela.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias Dona María Eugenia.

Bien, entonces procedo a someter a votación el Orden del Día, los directores estén de acuerdo y se sirvan indicarlo para aprobarlo.

Doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Aleyda.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Laura.

La Tesorera Laura González:

Aprobado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña María Eugenia.

La Secretaría María Eugenia González:

Aprobada.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Con el voto de esta Presidencia y cinco votos a favor.

Aprobado de manera unánime.

Acuerdo 01-14-24: Se aprueba orden del día (Acuerdo en firme y por unanimidad).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

ARTÍCULO SEGUNDO: CONOCIMIENTO, DISCUSIÓN Y APROBACIÓN DEL ACTA.

En cuanto a la aprobación de las actas, las tres están, tanto 06-24 como la 12-24 y la 13-24, correspondientes a los días jueves 4 de abril, lunes 8 de abril y jueves 18 de abril, se trasladan para una próxima sesión en virtud de que esa acta aún no se cuenta con ellas.

ARTÍCULO CUARTO: CORRESPONDENCIA N

No hay correspondencia.

ARTÍCULO QUINTO: CRÉDITOS Y SUBSIDIOS

El crédito de la colegiada, fiduciario por ₡6.000.000 millones de colones (seis millones de colones), 60 meses plazo, 14% (catorce por ciento) de interés.

Agradezco a la Administración para que haga la presentación.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Tenemos el crédito fiduciario de la colegiada,

Este monto del crédito ₡6.000.00 millones de colones (seis millones), el máximo de la línea es de ₡10.000.000 millones de colones (diez millones) para gastos personales, este plazo 60 meses, tasa de interés 14% (catorce por ciento), cuota mensual ₡143,514.79 (ciento cuarenta y tres mil colones, quinientos catorce con setenta y nueve).

Trae un fiador que es el señor

El crédito está bastante bien y la recomendación de la Administración es positiva.

¿Si tienen alguna consulta?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, nada más es independiente.

¿Y quién certificó los ingresos?

Perdón.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Ya le voy a decir,

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Es nuestro, ¿verdad?

¿Evidentemente es un Contador nuestro?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Exactamente, Lic. Rodríguez Madrigal y uno de los bufetes autorizados.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Qué plazo es don Carlos?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

De 60 meses, don Wilberth

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

60 meses, son cinco años.

Ok, muy bien.

No, yo veo que las referencias son positivas, además está el fiador que está sobrado también en este caso, así es que no tendría ningún comentario en observación.

Compañeras. ¿Si tienen algún comentario, consulta?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

No, de mi parte no señor.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

No señor.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Procedemos a votarlo entonces, de conformidad con la recomendación de la administración para que se otorgue el crédito en las condiciones indicadas a la colegiada.

Ok, entonces doña María Eugenia

La Secretaría María Eugenia González:

De acuerdo, con lo recomendado por la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo, igualmente por la recomendación que da la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Aleyda.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo con la recomendación de la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Dona Laura.

La Tesorera Laura González:

De acuerdo con lo señalado por la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Perfecto.

Y con el voto de esta Presidencia, de conformidad con lo que ha recomendado la Administración, se aprueba el crédito a la Colegiada.

Acuerdo unánime y en firme para que la Administración proceda.

Acuerdo 02-14-24: Se acuerda aprobar la solicitud de crédito, fiduciario a la colegiada, por un monto de ₡6.000.000de colones (seis millones de colones) a un plazo de 60 meses y la tasa de interés del 14% (catorce por ciento) anual. Cumpliendo con lo establecido en el Reglamento de Crédito. (Acuerdo en firme y por unanimidad).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Continuamos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No sé si pueden ver el otro crédito que estoy presentando.

La Tesorera Laura González:

¿Don Carlos, usted mandó ese segundo crédito?

Yo no lo vi.

¿O sería que a mí se me pasó?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

No, creo que no.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

¿Qué pasó?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Este segundo crédito es ₡3.000.000 millones (tres millones de colones).

Sí, estaba por revisar algunos datos y no iba entre la ficha, pero este, creo que sí le habíamos dicho a don Wilberth, que estábamos en el tema de revisión del crédito, entonces, ya se confirmaron los datos y entonces es que se agenda.

Este segundo crédito es ₡3.000.000 millones (tres millones de colones).

Tenemos el crédito de la colegiada, cancelación de deudas con fiador, monto ₡3.500.000 millones y medio de colones (tres millones, quinientos mil colones), edad 48 años, plazo 120 meses, tasa un 14% (catorce por ciento) y cuota ₡56,621.33 (cincuenta y seis mil seiscientos, veintiuno, con treinta y tres colones).

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Carlos, disculpe, el ingreso neto de ella

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si lo dije mal, disculpé.

Presenta a, hermana.

Este crédito es positivo, a la Colegiada, se le pidió fiador para darle un poquito más de fuerza al crédito. El tema de los créditos que tiene como codeudor, no le interesa pasarlos para acá.

¿Si tienen alguna consulta?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Don Carlos, una consulta, este, porque veo que ambos casos prácticamente la mitad del salario, obviamente está todo el otro tema de los rebajos de cargas sociales, etc., impuestos, renta, que podrían estar incidiendo obviamente en ese líquido final que tienen en ambos casos,

que es bastante bajo. Este crédito que es para cancelación de deudas, ¿qué es para pagar esas tarjetas?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Para pagar las tarjetas, sí.

Cancelando estas tarjetas a ella, esa cancelación ya está tomada en cuenta. Igual, la parte del 50% (cincuenta por ciento) que tienen de obligaciones ya está sensibilizada.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces, ok, usted ya le aplicó, ese crédito a esas tarjetas que me imagino que son carísimos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, claro, son de Promerica y si se le arregla el panorama a la Colegiada haciéndole la cancelación y con el fiador ya le da más.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Claro. Ok, bueno, ese es el tema, es garantizarse que efectos para pagar tarjeta, de hecho, le haríamos un daño si es para incrementar deuda personal.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, aquí don Wilberth, nosotros hacemos el pago directo a Promerica, con la cuenta IBAN, que es la de las tarjetas, hacemos la transferencia directamente.

Ahora que vaya a usar después las tarjetas, ya son sus cien pesos, pero ya limpia.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, adelante, doña Laura.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Nada más por un tema de orden, compañeros, porque ya no lo han advertido anteriores transcriptores de actas, tratemos de no hablar de manera solapada los unos y los otros, porque ahí creo que tienen razón cuando nos critican de que se ve un poco desordenado y naturalmente para el que transcribe es inaudible eso.

Entonces por eso ahí yo voy cediendo la palabra con todo gusto, para no quedar solapados.

Ok, doña Laura, adelante. Perdón

La Tesorera Laura González:

Sí, disculpe, no me sale la opción de la manita.

Don Carlos, nada más porque como no nos llegó la información ahí quería ver el porcentaje de endeudamiento de ella versus la fiadora.

Es que no lo logró ver.

La Tesorera Laura González:

Gracias. No lo había visto.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No se preocupe. Para servirle.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Alguna duda, consulta más, compañeras?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De mi parte no.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Procedemos a votarlo, este crédito para la Colegiada, de conformidad con los términos y la recomendación indicada por la Administración.

¿Doña María Eugenia González?

La Secretaría María Eugenia González:

Lo mismo. De acuerdo con lo emitido por la Administración, estoy de acuerdo, entonces.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias

¿Doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

¿Doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo con la recomendación Administrativa

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, Dona Laura.

La Tesorera Laura González:

De acuerdo con lo señalado por el administrador del fondo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Y con el voto de esta presidencia, votación unánime, acuerdo en firme, se concede la autorización del crédito a la Colegiada en los términos presentados por la Administración.

Acuerdo 03-14-24: Se acuerda aprobar la solicitud de crédito, fiduciario para la cancelación de deudas a la colegiada, por un monto de ₡3.500.000 colones

(tres millones con quinientos mil colones) a un plazo de 120 meses y la tasa de interés del 14% (catorce por ciento) anual. Cumpliendo con lo establecido en el Reglamento de Crédito. (Acuerdo en firme y por unanimidad).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Adelante.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Aquí es la agenda.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, entonces ahora.

Créditos aprobados por Administración de acuerdo con el artículo 10 del Reglamento de Crédito. Cancelación de deuda sin fiador por un monto de 1.000.00 un millón (un millón de colones), tasa del 16% (dieciséis por ciento), plazo 48 meses, a la Colegiada, carné.

Tomamos nota.

Avancemos, don Carlos.

5.1.2 Subsidios

5.1.2.1 Subsidios autorizados por la administración de acuerdo con la política PO-FM-10.

Solicitud de silla rueda colegiada, carné, para uso del padre, cedula

Solo una consulta nada más aquí, don Carlos.

¿Cuántas sillas tenemos actualmente?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

¿Prestadas o en stock?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

En stock, digamos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Tenemos 2 en stock y son como 12 prestadas.

Estábamos haciendo una campaña de recolección de sillas para formalizar el tema, porque, a veces se las deja un poquitico más y ellos tienen derecho a hacer una extensión de un tiro más, por ejemplo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Un periodo más.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Un periodo más, sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Y eso es por cuánto?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Seis meses.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Seis meses hasta un año podría ser.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Seis meses y extensible a un año.

Si, pidiendo la prórroga por seis meses.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Exacto por 6 meses, sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Y de esas son 12?

¿12 prestadas, y 2 que nos quedan?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si exactamente.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Y de esas 12 que están prestadas que cuando vencen las más próximas, digamos?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Bueno, en estos días, hace como menos de 15 o 22 días, Magaly estaba haciendo una campaña de recolección de sillas, algunas les hizo la ampliación y otras fueron las que entraron.

De hecho, las 2 que entraron ya se volvió a prestar 1, que es esta.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Es importante. Recuerdo, perdón compañeras y compañeros, que habíamos hablado en algún momento, no sé si eso había quedado como un acuerdo, de revisar el tema de no solo de las sillas, sino que incluso en su momento hablamos de camas, que es un poco incómodo, y otro tipo de equipos que podrían eventualmente comprarse o alquilarse para el uso de los Colegiados o de los familiares de los colegiados.

¿Pregunto a la Administración en qué quedó eso?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Tenemos, dentro del PAO de este año presupuestado una partida para compra de ese tipo de equipo. Habíamos hablado de muletas, pero al final, este, ahí están presupuestadas.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Hablamos de muletas cierto.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si ahí están presupuestadas. Sería nada más de retomar el tema, si se compran sillas o muletas u otro tipo. Es que el problema tal vez que tenemos ahí, es un problema de espacio para poder guardar las cosas porque tenemos una bodeguita arriba, pero no es así como para tener un montón de ese tipo de cosas y las camas si son bastante incómodas porque son muy grandes, al ser ortopédicas y de metal y todo el manejo, pero si, ahí tenemos una partida presupuestada y, de hecho, este, una de esas sillas las llevamos a arreglar, se le hizo un arreglo porque se le cayó una patita. Hasta el momento como que no ha sido necesario salir a comprar, verdad, porque siempre hemos tenido un stock.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Voy a dar la palabra a doña Aleyda y después a doña Laura.

Adelante por favor.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Gracias.

Hago una puntuación de recordatorio.

Resulta que nosotros habíamos hecho el estudio atrás, en las otras juntas del Consejo en relación con la prioridad de las sillas y también las muletas, y llegamos a la conclusión de que las muletas, cuando son asuntos ortopédicos en el Seguro les dan las muletas a las personas.

Entonces quedamos en aquel momento en un acuerdo de que únicamente entonces íbamos a introducir solo sillas y no traer muletas para ocupar espacio que es mínimo con cosas que no son apetecibles constantemente.

Las sillas, sí, verdad, pero llegamos a ese estudio, yo no sé si mis compañeras se acuerdan de que las muletas en accidente o cualquier actitud que haya pasado por ahí, entonces el Seguro las brinda, ya sea el seguro o el Instituto Nacional de Seguros.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias doña Laura.

Y después doña Mercedes.

La Tesorera Laura González:

En la misma línea que indica doña Aleyda en lo de las muletas, también había puntualizado de que no era fácil de comprar porque requiere una serie de especificaciones de especialista, entonces, no a todo mundo le va a servir el mismo tipo de muleta. Habíamos descartado eso, habíamos planteado la posibilidad de comprar incluso bastones, se habló, pero también eso requiere la recomendación médica.

Finalmente habíamos optado que la Administración averiguara con un proveedor de que dependiendo de la necesidad del Colegiado nos pudiera suministrar, por ejemplo, una cama ortopédica, verdad, muletas en dado caso, si no tuviera bastón, hasta incluso férulas, pero eso es lo que recuerdo y eso fue el año pasado, como a finales de año, cuando don Carlos presentó lo del PAO.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Bueno, yo voy con esa línea, que sí hay cosas que necesitan especificaciones, creo que hay algo que es más factible, eventualmente son cierto tipo de camas, ¿verdad? Esas si tienen un costo muy alto en muchos de los casos, que podría ayudar y la otra podría ser cuestiones de baño, ¿verdad?

A veces eso no es tan caro, pero hay personas que nada más lo requieren por un tiempo y podría ser que sea una opción que se pueda tener por ahí.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Merce, pero las cosas de baño, perdón, las cosas de baño como una sillita son muy personales.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Si yo digamos no hablo de inodoros, hablo de para ducharse.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

No yo lo que hablaba era de las sillitas para contenerse y que no se vayan a caer las personas en el baño, ¿verdad?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Sí

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Un poco personal.

Yo creería, perdón, don Carlos y sí que sí es cierto, me acuerdo ya lo de las muletas, lo que hablamos, que era un tema muy personal y además como dice dona Aleyda, digamos que es algo que normalmente suministra ya sea el INS o eventualmente la Caja.

Tal vez hacer una revisión y dado que hay presupuesto, en virtud del presupuesto que hay, dos cosas, una digamos y dado el inventario que tenemos de esas sillas para que en este momento hay solo 2 desocupadas y no sé el estado en general de esas sillas y como las devuelven y si habrá que estarla reparando o no, en fin, verdad, ver la posibilidad de sustitución o ampliación de, digamos del número de sillas.

Comprendo totalmente el tema de la, digamos de la capacidad de almacenamiento, pero lo otro sería en el tema de las camas, tal vez averiguar don Carlos, ¿cuánto nos saldría un tema de una renta de una de estas camas, digamos por un periodo, póngale que seis meses, ¿verdad?

Y entonces ver esa opción de que nosotros eventualmente lo podamos rentar, habría que ver el costo y en virtud de ese costo tal vez o si no se asume el 100% (cien por ciento), asumir un porcentaje, verdad, que usted lo presente obviamente aquí al Consejo y nos diga, bueno, sea que algún Colegiado necesitase una cama, porque si se ocupan a veces sucede que la cama por mes sale, no sé, voy a decir un monto ₡150,000 (ciento cincuenta mil colones), entonces y la del dice obviamente la estamos prestando la por seis meses y estamos hablando de ₡900.000 colones (novecientos mil colones).

Ok, bueno, cuánto podríamos entonces, digamos prestarle esa cama al Colegiado y si tendría que haber algún tipo de resarcimiento económico, digamos para el fondo 20% (veinte por ciento), 30% (treinta por ciento), 40% (cuarenta por ciento), en fin, no sé, ahí ya es un tema de análisis de la Administración para que presente esa propuesta en virtud del presupuesto que se tiene, verdad, ¿le parece don Carlos?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, de hecho, yo me acuerdo de que yo había hecho para lo que cuando hice el PAO, hice toda la logística y averigüé el tema de las muletas y si habíamos llegado a la cuenta que cada una de las muletas tiene su tamaño dependiendo del tamaño de la persona, dependiendo del tipo de lesión que haya tenido.

Creo también que había hecho la dinámica para averiguar sobre la renta de ese tipo de servicios entonces voy a retomar el tema y ver este porque me acuerdo de que yo tengo a la gente de Medicamentos Montes de Oca que son fuertes en ese tipo de instrumentos y sería buscar un

par más y ver qué es lo que tienen y de traer una propuesta, pero voy a retomar lo que ya tenemos y voy a llevarme el apunte aquí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Solo una pregunta, don Carlos, digamos ¿Hay colegiados que han preguntado por la cama?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No, no, es que ellos piden por lo que hay, ¿verdad?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, pero digamos el que no sabe porque yo no sé, por ejemplo, si el fondo tiene o no camas, si no es que yo de pronto llame y pregunte, ¿tienen camas?

¿No han monitoreado eso?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sería preguntarle tal vez a Magaly, que es la que hace la entrevista con la persona, a ver si han preguntado por camas, para ver cuál es la necesidad en sí, pero creo que para camas tanto no hay presupuestado eso sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, sí, por eso dije que hay que ver el costo y que tanto podemos subsidiar o no.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Porque una cama no baja de 1 millón de colones.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Posiblemente.

¿Doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Yo tal vez iba en el sentido de que, ya que van a hacer las consultas, tal vez a gente que se encarga de alquilar ese tipo de artículos, que pregunten cuál es la mayor demanda para más o menos plasmar ahí las importancias de las necesidades reales.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Muy bien, sí, de acuerdo.

Dado que don Carlos, Pegue una revisadilla, una actualización y veamos, cuando mencionamos camas aquí es por si son demandadas, no es que vamos a alquilar una que no se va a demandar o de pronto una no va a ser lo suficiente y va a ser muy caro y ahí solo lo que vamos a poder cubrir es la mitad, etc. etc.

En fin, cualquier respuesta a todo esto de lo que estamos hablando la dará el análisis y el estudio que haga don Carlos, que nos diga si vale la pena o no vale la pena, si es mejor con esa plata comprar dos, tres sillitas más, ¿verdad?

Eso, pero digo, tenerlo ahí en el papel, don Carlos, que lo tenga presente para en una próxima sesión, que usted venga y nos comente y nos diga ok, ya hice el estudio, vi los costos, las necesidades de demanda y no, con el presupuesto que tenemos mejor sugiero comprar cuatro sillas más, que sea usted el que nos lo diga con base en ese estudio.

Ok, bien, pasamos al siguiente punto entonces. Asuntos de la Presidencia, para no, demorar mucho, no voy a tocar ningún punto en esta, en esta sesión.

Iniciativa de miembros de los Consejos, ¿compañeras, alguna?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

No tengo ninguna.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, perfecto.

Siguiente punto. Asuntos de la Fiscalía, no está presente el Fiscal

Asuntos de Informe de Tesorería, doña Laura, ¿algún punto en la Tesorería?

La Tesorera Laura González:

Tampoco.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, perfecto.

Entonces vamos al siguiente Artículo Sexto: Asunto de la Administración, la presentación del Cartel de Transcripción de Actas, que estuvimos viendo la semana pasada. Entonces, don Carlos, dejo a la Administración para que procedamos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Mientras que busco este cartel.

La Tesorera Laura González:

Nada más perdón, se me olvidó, don Carlos, ¿usted le mandó la carta a doña Maritza como habíamos acordado el jueves?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, bueno, ya hablé con ella y la carta ya se la mando mañana. Yo hablé con ella hoy y le dejé claro cuál era la posición, tanto mía como la del Consejo.

Y ya tengo la carta, nada más se la voy a enviar porque ya la va a presentar mañana en la Junta.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Nos copia, don Carlos

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si está bien, lo voy a hacer vía memo, mandar al correo para que sea más formal el tema.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Muy bien, gracias.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Mientras que busco el documento, el cartelito.

Les iba comentar que la propuesta del lote aquel se cayó por aquello. No me habían preguntado, ¿verdad?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿El señor que había hecho?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Una muchacha, al final, salió con una larga y una corta, y que el lote, había tres lotes y que ya no estaba interesada. Yo más pienso, que no le salió el crédito.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Seguramente.

Entonces seguimos.

CONTRATACIÓN DE ALTA CUANTÍA
AC-008-2024

CONTRATACIÓN DE SERVICIOS PARA LA TRANSCRIPCIÓN DE
ACTAS DEL CONSEJO ADMINISTRATIVO DEL FONDO
DE MUTUALIDAD DEL COLPER

La Procuraduría del Colegio, recibirá ofertas por escrito hasta las 10:00 horas del miércoles 24 de abril del 2024, para llevar a cabo la "Contratación de Servicios para la Transcripción de Actas del Consejo Administrativo del Fondo de Mutualidad del Colper" en el Colegio de Periodistas y Profesionales en Ciencias de la Comunicación Colectiva de Costa Rica.

Contenido y aclaraciones:
Pueden pedir aclaraciones al Departamento de Servicios Generales, con Dena Ramirez, a la dirección electrónica: procuraduria@colper.ac.cr

CONTRATACIÓN DE ALTA CUANTÍA
AC-008-2024

CONTRATACIÓN DE SERVICIOS PARA LA TRANSCRIPCIÓN DE
ACTAS DEL CONSEJO ADMINISTRATIVO DEL FONDO
DE MUTUALIDAD DEL COLPER

Invitación a Concursar
La Procuraduría Institucional, ubicada en calle #42, avenida #2 y 3, Sabana Esfuerzo, San José de Costa Rica, recibirá ofertas por escrito para llevar a cabo la Contratación de Servicios de Transcripción de Actas para el Fondo de Mutualidad del Colper.

Dichas ofertas se recibirán hasta las 10:00 horas del **miércoles 24 de abril del 2024**.

1. CONDICIONES GENERALES

1.1) Los Ofertantes
Pueden concurrir en este proceso todas aquellas personas físicas o jurídicas interesadas con experiencia y formación profesional pertinente que demuestren estar en capacidad de adjudicarse el servicio de transcripción de documentos que el Fondo de Mutualidad del Colper requiere. El alcance de esta contratación se detalla a lo largo de este documento, las condiciones específicas para la participación efectiva se describen en el apartado "ESPECIFICACIONES TÉCNICAS" (pág. 4-6).

1.2) Presentación de la Oferta
Los ofertantes deben presentar su oferta de acuerdo con los Requerimientos y Especificaciones Técnicas contenidas en este pliego de condiciones.

• Todas las ofertas deberán suministrar la información completa y suficiente que permita su análisis y estudio comparativo para efectos de adjudicación. Se deben describir de forma completa las características, y cualquier detalle que sea de importancia para el servicio que están ofreciendo. El no suministro de la información que permita verificar su ajuste a las condiciones específicas de este pliego de condiciones, podrá representar la desestimación de la oferta para efectos de análisis y adjudicación.

• La persona que suscriba la oferta deberá indicar su nombre y apellidos, sus contactos, número de identificación, número de teléfono, dirección electrónica, y suaves datos de su representación (si es oferta a título de una empresa).

1.3) Objetivo:
Contratar bajo la modalidad de Servicios Profesionales una persona con el conocimiento y la experiencia para que realice por su cuenta el servicio de transcripción de las actas del Consejo Administrativo del Fondo de Mutualidad del Colper correspondientes a los sesiones semanales.

1.4) Disponibilidad Presupuestaria:
Los recursos presupuestarios para esta adquisición se encuentran en el presupuesto general del Colper, del período enero a diciembre del año 2024.

1.5) Requisitos del Ofertante:
El ofertante deberá estar bajo la dirección y responsabilidad de una persona experta que cumpla con los requisitos para la continuación de este proceso.

✓ **Requisito de Experiencia:**
Experiencia General: Todo ofertante debe tener experiencia previa en labores de transcripción de actas. Experiencia que debe ser demostrada mediante la documentación que se solicita en el apartado de evaluación (pág. 7).

- La oferta debe hacerse en idioma español, sin tachaduras, borrones u alteraciones que puedan producir dudas sobre el texto. Las ofertas deberán ser presentadas en forma ordenada, separando la información legal, técnica y de precios en forma clara.
- La oferta, también puede ser enviada de forma digital en formato PDF, al correo procuraduria@colper.ac.cr, si se llena completa con los requisitos que este Pliego de Condiciones solicita. Para validar este documento de forma digital, la oferta debe ser enviada de forma completa en un solo PDF, y con Firma Digital en cada espacio correspondiente (Firma de Responsabilidad). O bien, mostrar la entrega de forma física en nuevas instalaciones antes de la fecha y hora indicada.
- Todo ofertante de este proceso se compromete que, en caso de resultar adjudicado, cumplirá íntegramente las especificaciones establecidas en este pliego de condiciones.
- El solo hecho de presentar la oferta implica plena aceptación de todas las cláusulas, condiciones e instrucciones de esta contratación.
- Las ofertas que no se presenten después de la fecha y hora indicada no serán recibidas.

• En la oferta se debe indicar el plazo de vigencia de la misma, el cual no podrá ser menor de 30 días hábiles contados a partir de la fecha de apertura de las ofertas. En caso de no indicarse la vigencia de la oferta, se tomará para todo efecto la vigencia mínima solicitada, si el ofertante indicara en su oferta un tiempo más largo, se entenderá para todos los efectos como 30 días hábiles.

• Todos los costos relacionados con la preparación y presentación de la oferta serán cubiertos por el ofertante. El Colegio no reembolsará ningún costo por estos conceptos.

1.3) Objetivo:
Contratar bajo la modalidad de Servicios Profesionales una persona con el conocimiento y la experiencia para que realice por su cuenta el servicio de transcripción de las actas del Consejo Administrativo del Fondo de Mutualidad del Colper correspondientes a los sesiones semanales.

1.4) Disponibilidad Presupuestaria:
Los recursos presupuestarios para esta adquisición se encuentran en el presupuesto general del Colper, del período enero a diciembre del año 2024.

1.5) Requisitos del Ofertante:
El ofertante deberá estar bajo la dirección y responsabilidad de una persona experta que cumpla con los requisitos para la continuación de este proceso.

✓ **Requisito de Experiencia:**
Experiencia General: Todo ofertante debe tener experiencia previa en labores de transcripción de actas. Experiencia que debe ser demostrada mediante la documentación que se solicita en el apartado de evaluación (pág. 7).

✓ **Excepciones Redacción y Ortografía**

II. REQUISITOS LEGALES

- ✓ Estar debidamente inscrito o en proceso de inscripción en el registro de proveedores institucionales del Colper.
- ✓ En cada oferta se deben aportar su currículo vitae, al igual que la Declaración Jurada junto con las Certificaciones de Experiencia Previa (pág. 7).
- ✓ Tener ficha electrónica, y encontrarse al día con sus obligaciones tributarias, CCSS, y demás obligaciones legales.
- ✓ El Colegio de Periodistas y Profesionales en Ciencias de la Comunicación Colectiva de Costa Rica se reserva el derecho de verificar la información aportada por cada oferta.

III. ESPECIFICACIONES TÉCNICAS

3.1) LÍNEA ÚNICA: "Contratación de Servicios de Transcripción de Actas Literales del Consejo de Administración del Fondo de Mutualidad".

El Fondo de Mutualidad del Colper, requiere contratar una persona o empresa que brinde el servicio de transcripción de actas literales de los sesiones semanales que realiza el Consejo Administrativo.

Especificaciones

1. El servicio consiste en la transcripción de forma literal a partir de un archivo Audio-Video que se genera para cada sesión realizada por el Consejo Administrativo.
2. La institución dispone del equipo y el software necesario para que por cada sesión realizada se genere un archivo de texto en Word y un archivo de Audio-Video; el servicio que estamos solicitando consiste en que la persona contratada deberá ir colgando minuto a minuto que lo expuesto en la grabación coinciden en su totalidad con el texto del transcriptor, y para aquellas secciones del archivo texto en que no sea al 100% correspondiente, se deberá especificar las modificaciones pertinentes para que el acta en su totalidad sea elocuente y correspondiente tal cual con lo expuesto en la grabación.
3. Es un servicio Mensual. La demanda del servicio dependerá de la cantidad de sesiones que realice el Consejo Administrativo en cada mes, igualmente ellos se reúnen los días lunes de cada semana, con posibilidades de realizar algunas excepciones en algunos días.

sesiones extraordinarias al mes, se indica que en promedio se estará requiriendo de la transcripción de entre 4 a 6 actas por mes.

4. La oferta del servicio consiste en **pagar** al día siguiente de realizada cada sesión del Fondo de Mutualidad, la asistencia administrativa entregada (vía correo electrónico) a quien resulte adjudicado 2 archivos:

- Grabación Video y Audio de la Sesión (archivo generado por Zoom).
- Archivo Word literal (en el formato, o pdfa literal que genera el sistema Transcriptor) y a partir del cual se debe generar el acta oficial.

Una vez aportados estos archivos, y coordinados entre ambas partes las características o particularidades que existan entre ambas partes en específico deber que se regulará los marcos por lo señalado, la persona a cargo deberá indicar su labor, de forma tal que a lo sumo en 4 días hábiles después al Fondo de Mutualidad el acta literal en formato texto editable (Word). Señalar que en cada sesión se tiene mucha información financiera y legal entre otros temas.

5. Se requiere que todo ofertante establezca en su oferta el costo del servicio a partir de un precio por cada hora de audio de grabación, la inclusión de tiempo se pagará en conformidad con el precio de la hora.

6. Para realizar este trabajo, la persona contratada debe utilizar su propio equipo de cómputo y los otros que requiera para la ejecución de los trabajos asignados. Debe respetar el horario de acta que será compartido y expedido al inicio de la contratación.

7. Una vez definido el proveedor que resulte adjudicatario, éste se dará enterado que se requiere para brindar el servicio la respectiva firma de un contrato en el cual, además de detallarse las actuales condiciones, se establecerán las cláusulas pertinentes de confidencialidad de toda la información verbal, escrita, audio, video, que estará recibiendo y manipulando producto de esta labor.

Confidencialidad:
Quien resulte **adjudicatario** se compromete a firmar un contrato de confidencialidad sobre toda la información recibida por parte del Colegio, ya sea verbal, asociativa o escrita.

Los ofertantes deben indicar expresamente en su oferta que acepta la siguiente cláusula de confidencialidad:

El ofertante que resulte adjudicatario, asume la responsabilidad de que la información a la cual tenga acceso como parte del presente contrato, así como su personal, se le va a manejar de forma confidencial a partir del otorgamiento del contrato y hasta por un periodo de diez (10) años posterior a la finalización de los servicios, y por tanto no debe divulgar, revelar, exhibir, mostrar, comunicar, utilizar y/o emplear a su favor o en el de terceros.

Durante el proceso de contratación y ejecución del contrato, el incumplimiento de este acuerdo por parte de los adjudicatarios podrá ser causa de rompimiento del contrato, en perjuicio de las eventuales acciones judiciales y legales a que se podría hacer acreedores el adjudicatario, así como la reparación de los daños y perjuicios ocasionados.

3.1) **Detalle de los Servicios**
Los servicios adjudicatarios consisten a partir de la firma del contrato: **XXXX**

IV. CONDICIONES ECONÓMICAS Y CONTRACTUALES

4.1) **Presupuesto:**
Debe indicar sus precios separando el subtotal, impuesto de valor agregado y total general. El Colegio no es una institución sujeta de impuestos, por lo cual todos los montos que se detallan deben incluir todos los impuestos. Los precios serán considerados fijos, definitivos y no a plazo.

Importante detallar que cada ofertante debe determinar el valor de sus servicios a partir de un precio por cada hora de audio de grabación: **XXXX**

Si la oferta es en dólares se tomará el tipo de cambio de venta del Banco Central del día de la apertura para la comparación de ofertas. En cuanto al monto determinado para la contratación de las facturas mensuales se realizará el cálculo a partir del tipo de cambio de venta del Banco Central de la fecha en que se realiza cada una de las facturas mensuales.

4.2) **Método de Evaluación de las Ofertas:**
El ofertante deberá incluir toda la información necesaria para la corrección de evaluación de la oferta.

Criterios de evaluación
Se evaluarán aquellas ofertas que cumplan con los aspectos de admisibilidad, tanto legales como técnicos y las mismas serán evaluadas según los siguientes factores:

Factores de Evaluación	Porcentaje
Monto de la Oferta (Precio)	50%
Experiencia en Trabajos Similares	50%
Total	100%

En aquellos casos en que la información solicitada para la evaluación sea incompleta o no se presente se calificará con "0" el factor correspondiente. Se utilizará la calificación máxima de dos decimales.

4.2.1 **Monto de la Oferta Estimado:** **50%**

A la oferta que presente el precio más bajo entre las aceptables se le asignará los 50 puntos para este factor. El puntaje de las restantes ofertas aceptables se determinará por medio de la siguiente fórmula:

$$\% \text{ obtenido} = \frac{\text{Precio menor ofertado} - Y}{\text{Precio de la oferta a evaluar}}$$

Dónde:
Precio Menor = Corresponde al menor precio de todas las ofertas aceptables.
Precio Oferta = Corresponde al precio de la oferta que está evaluándose.

4.2.2 **Experiencia en Trabajos Similares:** **50%**

Cada ofertante debe aportar una Declaración Jurada en la cual debe juramentar indicar la cantidad de actas que posee de experiencia demostrable en la prestación de Servicios Similares indicados en este proceso transcripción de actas, reunido de texto, u otros, mismos que deben de haberse ejecutado de forma previa.

Una vez aportados la Declaración Jurada referente a la experiencia, la cual debe acompañarse de una tabla detallada de los trabajos que ha brindado mediante los años de experiencia en la tabla resumen los datos de cada cliente, persona contratada, número de facturas, resumen de los servicios brindados, periodo o fechas en los que brindó los servicios, adicional a esto la declaración jurada debe acompañarse de al menos 3 cartas de recomendación, certificaciones, o certificaciones, extendidas por las instituciones de los trabajos realizados, la presentación de tres cartas es el requisito mínimo, al presentar más de esa cantidad de certificaciones le serán asignados más puntos, tal como se muestra en la siguiente tabla. Estos documentos pueden ser presentados en original o copia sencilla.

Estas cartas deben obligatoriamente contener mínimo la siguiente información:

1. Nombre completo de la empresa o institución a la que prestó el servicio.
2. Número de teléfono y contacto.
3. Tipo de servicios o trabajos realizados y calidad del servicio.
4. Periodo del servicio **los requisitos que se solicitan se deben presentar en original o copia sencilla.**
5. Fecha del servicio.

Si se presentan varias cartas, certificaciones o constancias extendidas por una sola institución o empresa, se tomará en cuenta para el cumplimiento de este condición, únicamente una referencia.

Cantidad de Cartas de Clientes Previos	Porcentaje Asignado
Experiencia demostrable de 3 Servicios Previos (mínimo requerido).	10%

Experiencia demostrable de 4 - 5 Servicios Previos	20%
Experiencia demostrable de 6 - 7 Servicios Previos	30%
Experiencia demostrable de 8 - 9 Servicios Previos	40%
Experiencia demostrable de 10 o más Servicios Previos	50%

4.3) **Criterios de Desempeño:**
En caso de presentarse empate en la calificación, se utilizará como criterio para el desempate en primer lugar la experiencia del ofertante y luego el precio. De persistir el empate se utilizará la decisión de la Administración.

4.4) **Adjudicación:**
El plazo de adjudicación de esta contratación será de veinte (20) días hábiles.

Una vez determinado que las ofertas cumplen con los aspectos generales y los específicos y que las mismas cumplen con los requisitos de adjudicación, se tendrá como adjudicatario a la oferta que otorgue el mayor puntaje de las ofertas que hayan resultado elegibles.

La Administración se reserva el derecho de adjudicar de acuerdo con la disponibilidad presupuestaria, así como declarar desierta la contratación si se constata que alguna oferta conculca a sus intereses.

4.5) **Formalización de la Contratación:**
La formalización de la contratación del oferente que resulte adjudicatario se hará mediante firma de contrato conforme las especificaciones contenidas en este pliego de condiciones y los detalles detallados por el participante que resulte adjudicatario. Al cual que los detalles de confidencialidad de toda la información verbal, escrita, audio, video, que estará recibiendo y manipulando el contratista producto de esta labor.

El adjudicatario no podrá subcontratar. El personal, ni solamente la realización de los servicios encomendados, ni el costo total o parámetro, el contrato a menos que cuente con la venta del Colegio de Periodistas y Profesionales en Ciencias de la Comunicación Colectiva de Costa Rica.

Una vez firmado por ambas partes el contrato, el adjudicatario se compromete a cumplir con cada uno de los términos y condiciones bajo las cuales se lleva a cabo este proceso de contratación de conformidad con lo expuesto en este pliego de condiciones, al cual que se compromete en el cumplimiento de Garantías, Tiempos y demás aspectos que están contemplados en sus respectivos ofertas y/o que están estipulados en este documento.

4.6) **Forma de Pago:**
El Colegio cubrirá el 100% del monto facturado (deduciendo el 2% del impuesto sobre la renta, al proveedor adjudicatario. En esta contratación no se harán pagos parciales ni adelantos.

En general, para el trámite de pago se requiere:

- La factura comercial conforme con el ordenamiento tributario (factura electrónica).
- Estar debidamente incorporado en nuestro Registro de Proveedores o en proceso de incorporarse.
- El pago se efectuará mediante transferencia bancaria, a una cuenta en dólares conforme el plazo establecido en el Registro de Proveedores.

Mensualmente se debe entregar una factura que abarque la totalidad de actas elaboradas en ese mes calendario.

4.7) **Plazo Contractual:**
La duración de este contrato es de un año prorrogable por documento contractual, tal servicio podrá ser prorrogado por periodos adicionales de 12 meses, para estas prórrogas debe de previo realizarse la evaluación anual predefinida de la contratación que sustente cualquier decisión por extender por un año más el contrato.

Independientemente de que, si se promueva o no los servicios, las partes están en la obligación de comunicarlo a la otra su información con un mes de anticipación a la fecha de vencimiento.

De igual forma, cualquiera de las partes podrá dar por terminado el presente contrato, por razones de conveniencia y/o oportunidad sin responsabilidad de su parte, dando aviso a la otra con un mes de anticipación, y cumpliendo las obligaciones que se encuentren vigentes al momento de la efectiva notificación.

4.8) **Formalización Anticipada:**
En aquel caso en que uno de las partes incurra con su obligación de comunicar, **la** **parte**, **que**, **habiendo**, **se**, **adjudicatario**, a la otra su información de no continuar con los servicios deberá cancelar a la parte afectada de este contrato el doble del monto mensual del último mes facturado.

4.9) **Obligación de del Adjudicatario, Seguimiento y Control de Rendimiento:**
✓ El adjudicatario deberá presentar su oferta aceptada que esta contratación es por Servicios Profesionales, por lo que no transitará al Colegio de Periodistas y Profesionales en Ciencias de la Comunicación Colectiva de Costa Rica las cargas sociales, ni ningún tipo de responsabilidades de índole laboral, quito libre de toda responsabilidad civil, directa, indirecta o laboral como consecuencia de esta contratación.

✓ El adjudicatario asumirá todas las obligaciones derivadas de la ejecución del trabajo, tales como cuotas de la Caja Costarricense de Seguro Social, Respos

Profesionales, Obligaciones Obrero Patronales, Póliza de Riesgos del Trabajo, etc. quedando el Colper totalmente desligado y no manteniendo ninguna relación de este tipo con los trabajadores del adjudicatario.

✓ El contratista tendrá la obligación de realizar la totalidad de los servicios adjudicados bajo su entera responsabilidad.

✓ La presente contratación bajo ningún supuesto podrá generar beneficios de orden laboral (vacaciones, aguinaldo, preaviso, cesantía, etc.)

✓ Consecuentemente el incumplimiento de cualquiera de las cláusulas y obligaciones contempladas dará lugar a la aplicación inmediata de la cláusula penal y a la resolución del respectivo contrato si el Colegio lo estima pertinente, sin perjuicio de accionar en la vía jurisdiccional, el resarcimiento de daños y perjuicios en virtud de la informalidad.

4.10) Responsabilidad de Fiscalización del Contrato:

Una vez adjudicado en firme la contratación, la responsabilidad directa del proceso en su desarrollo y cumplimiento de las tareas y condiciones técnicas, recaerá directamente de forma conjunta entre la Jefatura del Fondo de Mutualidad y Asistente Administrativa del Fondo.

4.11) Multas y Sanciones:

Si existiera **plazo superior a los 15 días hábiles** imputable al adjudicatario en la entrega del objeto adjudicado, éste autoriza a la Proveeduría Institucional para que, por concepto de cláusula penal y como indemnización, le rebaje del pago respectivo por el o los objetos adjudicados, la suma correspondiente al 1% (uno por ciento) del valor no entregado, por cada día habido de atraso (con respecto al plazo ofrecido), hasta un máximo del 25% (veinticinco por ciento) del importe total del contrato, momento en el cual se tendrá por definitivo el incumplimiento contractual.

4.12) Rescisión del Contrato:

El Colegio podrá rescindir unilateralmente el presente contrato por razones de fuerza mayor, caso fortuito, o por razones de interés público.

Si la rescisión se originara en razones de fuerza mayor o caso fortuito, el Colegio deberá resarcir por completo la parte efectivamente ejecutada y los gastos en que haya incurrido razonablemente el contratista en previsión de la ejecución total del contrato. La rescisión contractual por mutuo acuerdo únicamente podrá ser convenida cuando existan razones de interés público y no concurre causa de rescisión no imputable al contratista. **Proveeduría si bas. que, sobre, el, plazo, o, se, puede, utilizar, para, desligar, o, no, rescindir.** Se les envió un correo explicándoles y se dieron por satisfechos.

4.13) Resolución del Contrato:

En caso de incumplimiento del adjudicatario, de los compromisos adquiridos según lo establecido en los términos de referencia de este pliego de condiciones, el Colegio tendrá el derecho de dar por terminado el contrato, sin más trámite y sin derechos a reclamos de daños por parte del adjudicatario.

Tel: (506) 2233 5850

Pág. No. 10

Favor hacer llegar sus observaciones al Departamento de Servicios Generales, con Denis Ramírez a la dirección electrónica: proveeduria@colper.or.cr

La dirección para hacer llegar la documentación al Departamento de Servicios Generales del Colegio de Periodistas: Sabana Este, calle 42, avenidas 2 y 4 San José, C.R. frente al Gimnasio Nacional.

Gracias por su participación.

Colegio de Periodistas y Profesionales en Ciencias
de la Comunicación Colectiva de Costa Rica

Proveeduría
Teléfono 2233 5850
E-mail: proveeduria@colper.or.cr

Tel: (506) 2233 5850

Pág. No. 11

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Ok, vamos a ver, este es el cartel que habíamos visto.

Toda esta parte que está en amarillo fueron los cambios que hicimos. Y tal vez la parte importante en donde nos quedamos. Este que está aquí fue un cambio que hicimos con respecto al tipo de forma de pago, al adjudicado. Acá los detalles del servicio que se a partir de que está adjudicado, entonces se toman las actas que quedan pendientes y detalles del oferente. Se determina el valor del servicio a partir del precio de cada audio, eso está, aquí eliminamos la parte de la entrevista, pusimos cada valor en un 50% (cincuenta por ciento), el monto de la oferta 50% (cincuenta por ciento), variamos la fórmula de cada uno de estos, y esta es la parte donde se hizo la valoración con respecto a la experiencia, esta parte que está en verde, yo vine lo revisé con el proveedor, cuál era la mejor manera de hacer la evaluación, y entonces se tomó la determinación de que el requisito del servicio que haya prestado un mínimo de un año fue un cliente consecutivo. Y entonces esta sería la misma escala que experiencia demostrable, tres servicios previos, mínimo requerido, que serían los tres servicios con más de un año de experiencia. Y ahí va subiendo en la experiencia, de cuatro a cinco servicios un 20% (veinte por ciento), de seis a siete un 30% (treinta por ciento), de ocho a nueve un 40 (cuarenta por ciento), y más de 10 servicios, un 50% (cincuenta por ciento) de la valoración.

Eso sería digamos el cambio sustancial que se hizo fue en, el tiempo mínimo de los servicios, que este era el tema que nos habíamos pegado la otra vez. Si una persona, por lo menos debe tener, haber prestado tres servicios mínimos un año y para que tenga una experiencia demostrable, ¿verdad?

Porque como dijimos, hay Juntas Directivas que se reúnen una vez al mes y son actas muy pequeñas. Entonces se sería el caso contrario, porque es que es caprichoso, porque digamos, si hay una persona que lleva 10 años haciéndole las actas a una empresa grande, bueno, posiblemente si tenga todos los años ahí de experiencia, pero no así la cantidad de servicios, entonces, y haciendo todas las valoraciones, no sé si ustedes están de acuerdo con esa manera de verlo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero yo tal vez ahí no sé, si un año.

Es que si uno ve la tabla esa, cuando habla de más de 10 servicios, quiere decir que son más de 10 años, porque el periodo es por verdad, para tener el 50% (cincuenta por ciento) y puede que en efecto alguien también de si se dedica a esto, pueda estar dando dos, tres servicios al mismo tiempo, ¿verdad?

Entonces ahí igual, pero igual estaríamos pidiendo, digamos, en función del tiempo 10 años.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

También lo valoramos en una empresa, que se dedica a levantar actas y que tiene cinco funcionarios, ya tiene más, puede tener no sé cuántos servicios y no sé cuántas cartas.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces rapidísimo lo haría.

Ahora, me parece que vamos a ver, en función del pago que nosotros hacemos, o sea, el perfil de la persona que estamos buscando, es posible encontrar a alguien, digamos, estaríamos exigiendo tanta experiencia para de conformidad con el pago, ¿eso tiene una correlación?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

10 servicios equivalente los años de experiencia

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, no, es que si estamos hablando de 10 años, digamos 10 años, ya es alguien muy experimentado.

¿Mi pregunta es en función de lo que le vamos a pagar, está bien esos 10 años o nos estamos quedando cortos o excesivos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Tal vez, tal vez, este...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Perdón don Carlos, nada más como para ponerlo como una ilustración, eso es como que yo ande buscando, por ejemplo, un periodista y diga mínimo cinco años de experiencia y le voy a pagar el mínimo ₡800,000 mil colones (ochocientos mil colones), ¿verdad?

Lo mínimo 10 años de experiencia y le voy a pagar ₡800,000 colones (ochocientos mil colones) de para qué le pido 10 años y si le voy a pagar es ₡800,000 (ochocientos mil colones)

¿Debería pedir, digamos, como una experiencia acorde con ese salario que le voy a pagar?

Es mi duda, ¿verdad? Digamos, porque me parece que de pronto llegar a esos 50% (cincuenta por ciento) va a estar un poco difícil y no sé si lo que le vamos a pagar se justifica para pedirle tanta experiencia.

Doña Laura tiene la mano levantada.

Adelante Doña Laura.

La Tesorera Laura González:

Si. Don Carlos, en vista de que usted pudo hacer la consulta con el proveedor, me imagino que valoro lo que es los precios.

Estamos con el mismo tema, ¿quedamos cortos o no con la propuesta que tenemos?. Y lo otro, yo le rogaría que, y lo insisto como la sesión pasada, es el tema del contrato sobre la cláusula de por ser un servicio sensible, ¿verdad?

Que bajo las condiciones en que podría terminar y si sigue el servicio hasta el último día y lo de la de las cláusulas de confidencialidad, si también podemos conocerlas.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Creo que sí, me parece que sí lo leí, pero vamos a ver porque sí, porque este es muy similar al que llevan a se lleva a la Junta con cuestión del precio, haciendo las horas y las 6 horas, el presupuesto anda al monto de las actas, muy parecido a lo que tenemos presupuestado, que puede andar como en 300 por ahí aproximado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero es un valor de mercado, digamos ¿se justifica para tanta experiencia?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Eso es lo que se ha pagado, lo que se pagó el año pasado y según el estudio que se hizo, ese más o menos anda en promedio lo que lo que se paga por minuto por este servicio.

Pero tal vez ahí, ahí lo de la experiencia, si a 10 servicios si está un poco matador, pero ese porcentaje tiene que salir acorde con, habría que bajarle la cantidad tal vez.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero podríamos entonces poner periodo del servicio un semestre, entonces ahí ya usted cuenta semestres, 10 servicios serían 10 iguales.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Podríamos variarlo así, también.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Para así para no tocarlo mucho.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No ser tan exquisitos como dicen.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Qué les parece compañeras?

Y ese requisito del servicio que haya prestado mínimo un semestre consecutivo, eso sí, consecutivo, para que no nos vayan a ser agregados de mes, ¿verdad?

Entonces ya ahí con eso lo que decimos, tres servicios previos es año y medio, es un 10% (diez por ciento). De cuatro a cinco servicios estaríamos diciendo que es básicamente tres años, ¿verdad? Entonces es diferente y ahí sí me suena más razonable.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, sí, ya se baja un poquito la cantidad. Si ya son semestres, ya hace un año.

Ok, y ¿la tabla la dejamos igual entonces?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Porque ya baja de 10, baja como a cinco años y ya es más razonable.

La Tesorera Laura González:

Pero de las empresas que usted consultó, por lo menos, el proveedor que usted consultó, ¿cuánto tiene de estar en el mercado?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Vamos a ver, esta tarea yo la hice el año pasado y realmente fue totalmente complicado conseguir una empresa, en realidad. Digamos, ahora lo que hicimos, la dinámica que hicimos y que tenemos es que usted vio una publicación que se hizo, que se ha hecho, en las redes sociales para que los Colegiados participen, al día de hoy tenemos como unos doce interesados

que cumplen en apariencia, los requisitos que se piden ahí, que sea Colegiado, que tenga factura, que tenga experiencia en el levantamiento de actas, que es más de los que los que teníamos la vez pasada, porque la vez pasada solo teníamos dos oferentes,

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

De eso no hay mucha gente que se dedica a esa cosa. Por eso, por eso yo decía no maltratar tanto, digamos, el tiempo.

Perdón, doña Mercedes, adelante.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Gracias.

Nada más a manera de referencia, muchas veces la persona que recopila de actas en diferentes lugares, pero digamos, sobre todo en Colegios Profesionales, es relativo al pago muchas veces es una condición comparativa a procesos de lo que ganan los directores, nada más para que lo tengan ahí como un dato de referencia.

Así que no hay una tabla que establezca específicamente eso.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Doña Laura, esta parte del tema de la confidencialidad y las cláusulas de salida van en el contrato que firma la persona, no van en el cartel.

La Tesorera Laura González:

A no, yo sé.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, sí, es que estaba buscándolos aquí y ya me acordé, que aquí no va.

La Tesorera Laura González:

No, no, mi intención es que en vista de lo que nos pasó y es un elemento nuevo, entonces para nosotros conocer en qué condiciones se está planteando para que la persona no nos deje botados, entonces quisiera ahí, porque no, hasta el momento no, nada más me dijo que sí se hizo, que se hicieron ciertas modificaciones, pero exactamente que, no sé.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si habría que preguntarle tal vez al proveedor o al final el abogado es el que llena ese contrato y que tenga esa modificación para conocerla también. Yo lo voy a voy a ponerme detrás de eso porque sí es importante.

Y vamos a ver esta parte que viene aquí, no sé, es machotero, ¿no se tuvieron chance de leerla?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Yo sí la estuve leyendo.

Hay una duda que tengo ahí, con la parte, de si quiere baje un poquito, donde dice ahí un tema de la parte importante, si existiera un atraso importante imputable del adjudicatario en la entrega.

Esa multas y sanciones. Don Carlos, ahí ya pasó, ya pasó.

Multas y sanciones.

Es que me quedó un poco chingo eso de atraso importante, ¿qué es un atraso importante?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si en realidad está muy ambiguo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, verdad, digamos, creería que el atraso de dos actas, verdad, o el tiempo, porque puede ser que actas que sean muy grandes, digamos que un atraso superior a los 30 días naturales. ¿verdad?

Cuando usted le entrega el acta hoy y digamos que esta acta debería estar dentro de una semana para que se esté aprobando la siguiente semana, debería ser muy rápido, pero bueno, hay actas que pueden ser muy grandes.

Entonces yo diría, no sé, que un atraso superior a los 15 días hábiles para ponerle algo, ¿verdad? ¿Se puede considerar un atraso importante, ¿verdad?

Es que hay que ponerle porque es que importante, eso es como súper subjetivo, porque qué es importante para mí.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Para mí es importante, pero para usted no. ¿Talvez?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Exacto.

Para la que lo está haciendo le dice que no es importante a los.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

15 o 30 días.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Yo diría que 15 días hábiles para que sean tres semanas, que me parece que es mucho, pero es razonable.

Quítele importante

Imputable al adjudicatario.

Ahí está.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

¿Siempre me pregunta ese muchacho qué fue lo que modificamos?

Y yo, yo modificando en el Cartel

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Parte es importante porque siempre se nos olvida y nos caemos en la trampa en los contratos.

Perdón, ¿verdad? Lo que decíamos un poco con el tema del Metropolitano y el servicio. De tener una cláusula de castigo, si alguien no hace las cosas bien, si alguien se atrasa, ahí está.

Esa es la cláusula castigo para el que se atrase.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Eso sería, entonces, si yo no tenía más observaciones, no sé compañera, ¿si ustedes tienen alguna otra observación?

La Tesorera Laura González:

Si yo tengo una duda en el punto 4.12.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

4.12 Rescisión del Contrato.

La Tesorera Laura González:

Dice el Colegio podrá rescindir unilateralmente el presente contrato por razones de fuerza mayor, caso fortuito, o por razones de interés público, hasta ahí estamos bien.

Si la rescisión se origina en razones de fuerza mayor o caso fortuito, el Colegio deberá resarcir por completo la parte efectiva ejecutada.

Aquí en la parte efectiva ejecutada, ¿a qué se refiere? ¿Una vez entregadas las actas?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

A lo hecho, yo entiendo lo que hizo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Lo que está hecho, o sea, lo que ya entregó tiene que pagarse.

La Tesorera Laura González:

Ok.

Y después la otra parte es la rescisión contractual por mutuo acuerdo únicamente podrá ser convenida cuando existan razones de interés público y no concurra causa de resolución no imputable al contrato.

Creo que ahí debería indicarse por mutuo acuerdo según los términos del contrato y en el periodo establecido.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

¿Qué parte?

La Tesorera Laura González:

En esa misma parte donde dice, la rescisión del contractual por mutuo acuerdo. Entonces, yo creo que ahí debería decirse por mutuo acuerdo según... lo porque de lo que yo recuerdo, los contratos dicen que este por mutuo acuerdo, este en un plazo, en los próximos 30 días antes del vencimiento del contrato o cuando se considera unilateral. Pero ahí no dice nada. Por lo menos en el plazo convenido en el contrato.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, es que esta es una rescisión de en cualquier momento.

Eso entiendo.

La Tesorera Laura González:

Es que esa es la duda que yo tengo.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Y es por cada causa mayor o fortuita. Eso como es algo que usted no espera.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y no concurra causa de resolución no imputable al contrato, me parece que ese está bien, Laura. Bueno, habría que verlo con Proveeduría y con el abogado naturalmente, ¿verdad? Pero me parece que está bien, porque esa es rescisión contractual por mutuo acuerdo. Entonces que eso puede ser convenida solo si hay razones de interés público.

La Tesorera Laura González:

Sí, pero dice que, de lo que a mí me pasaron de los contratos, hay una parte que dice que se tiene que se tiene que informar 30 días antes del vencimiento del contrato, por ejemplo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero eso es cuando ya vas a darlo por vencido por el periodo de contratación. Esta es rescisión en cualquier momento, ¿verdad?

Por mutuo acuerdo que usted y yo nos pongamos de acuerdo a los tres meses. No mire que no podemos por taca, taca, tacatá. Que es diferente a que yo te avise el mes antes de que ya vamos a finalizar el contrato, o sea, y que no lo vamos a renovar, ¿verdad? esa es mi lectura.

No sé, don Carlos, digamos, creo que es igual hay que revisarlo con el abogado.

Me parece que es eso.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si igual parece que es eso.

La Tesorera Laura González:

Consúltele, don Carlos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, creo que sería bueno.

Márquelo ahí, mejor se lo consulta, porque yo lo estoy interpretando como en cualquier momento y Laura como del tema de cuándo va a finalizar el contrato, ¿verdad?, para efectos de no renovarlo.

A ver, si eso está incluido o no, si hay un cambio o si eso es así o hay que ponerle un plazo o algo por el estilo que nos lo indique, ¿verdad?

O sea, si, en otras palabras, si esa cláusula ahí tal cual está, se puede utilizar para rescindirlo en cualquier momento o es, la no renovación, para decirlo más fácil.

Si hay que agregarle algo o no.

La Tesorera Laura González

Es que aquí lo que tengo dice. Prorrogas automáticas si ninguna de las partes manifiesta por escrito su deseo de finalizar con 30 días previos a la fecha de culminación.

Por eso es que digo yo, de indicar ahí si cada una de las partes por mutuo acuerdo o por mutuo acuerdo se toma la decisión por lo menos 30 días hábiles que se le dé al Colegio, sea fecha de vencimiento o no.

Mientras se prepara.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero está la rescisión.

Es que yo creo que es un concepto diferente el tuyo, porque eso es no renovación.

Esta rescisión es en cualquier momento, ¿verdad?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si rescisión.

La Tesorera Laura González:

Yo lo entiendo, tal vez no me hago entender.

Lo que yo quiero decir es que por lo menos establezca que se va a dar un margen de 30 días.

O sea, podemos tomar el acuerdo entre los dos de concluir el contrato, pero por lo menos que tomemos con antelación 30 días para poder ver que hacer, porque si yo rescindo el vencimiento del contrato hoy y ya mañana, ¿cómo hacemos?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Es que Laura, en este caso, y ya entiendo tu preocupación, pero en este caso estamos hablando, digamos, de las actas.

Y si vos, por ejemplo, a ver, si vos venís hoy, digamos, venís al Consejo y decís, vean, me he enterado de que la persona contratada para hacer las actas está siendo público de antemano todo lo que está ahí y está chismorreando no sé qué, no sé cuánto, ¿verdad?

En redes sociales o con las personas o bla, bla, bla, sobre lo que nosotros discutimos sin que las actas estén en firme. Si eso, a ver, se comprueba eso es una causal claramente para rescindir el contrato, pero y ese caso vos no hace un mes vos lo rescindís de una vez y vos le decís, mire, fulanito recinto el contrato por esto y esto y esto y esto a partir de hoy, punto, de una vez.

La Tesorera Laura González:

No, eso está claro, eso está claro.

Lo que digo yo es por mutuo acuerdo, ya sea porque este, no sé, no me parece el precio, no pude, la condición se atrasó, la persona no me quiere entregar en el formato que yo deseo por A o por B, eso a lo que me refiero.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes

No, no, está bien, o sea, te entiendo.

Yo le diría a don Carlos que lo pregunte, consultémoslo legalmente porque no te tendría una respuesta y yo porque no soy abogado.

Entonces yo diría que sería bueno igual que ese punto lo veamos, don Carlos, a la luz de lo que dice Laura, me parece que es importante.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Tal vez que el proveedor le pregunte a don Alejandro.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, sí, o sea, digamos, resuélvalo usted legalmente para que lo tengamos claro, si el plazo debe ir ahí, como bien lo dice Laura, o no. Si la lectura que estamos haciendo es la correcta de que esto es para una rescisión en cualquier momento, ¿verdad?

Y si, aun así, siendo en cualquier momento debería establecerse un plazo, que es básicamente lo que Laura señala.

Entonces aquí ya lo tengamos claro.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ahí usted puso residir en rojo es rescindir. Por aquello, residir es otra cosa

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Vivir en algún lugar.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Es otra cosa rescindir.

Ok, entonces para que usted se lleve esa a nota y de lo que debe aclararse.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Listo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Algún otro más, compañeras?

No, entonces yo aquí lo que diría es, digamos, que aprobemos parcialmente, quiero decir, en principio, este contrato, perdón, este cartel, perdón, pero sujeto a que la Administración nos aclare este, particularmente este tema de rescisión del contrato.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Disculpe, don Wiberth, aquí sería tal vez hacer la consulta y darle la resolución por correo, porque se sabe que las actas están paradas.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Se nos están atrasando.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Nosotros hicimos la logística de publicar en redes con un arte que mandamos a hacer y todo, la cantidad de oferentes, entonces no quisiera quedarme de último en esta cuestión, porque son los mismos que el Colegio va a utilizar, el esfuerzo que hicimos, entonces, como para darle prontitud al tema, y tal vez si mañana tengo la respuesta se las doy, y si hubiera que hacer cambios, hacerlo ahí en frío, como dicen,

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, tal vez sí lo podemos aprobar en esa me parece bien, digamos, aprobar el cartel, sujeto a que la Administración aclare lo pertinente al tema de la rescisión del contrato, en los términos en los que se ha solicitado averiguar con la parte legal y una vez efectuada esa aclaración, si no hubiese que hacer ningún cambio, entonces que proceda con el cartel.

Si hubiese que hacer algún ajuste, ahí sí sería necesario que el cartel, deba ser nuevamente conocido por el Consejo.

¿Les parece?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bien, entonces lo someto a votación en los términos en los que lo he indicado.

Doña María Eugenia González

La Secretaría María Eugenia González:

Sí está bien. Pero también que se revise bien la redacción, la ortografía, que eso me preocupa mucho.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Muy bien, totalmente de acuerdo.

Doña Laura González

La Tesorera Laura González:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Doña Mercedes

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo, incluyendo las recomendaciones de Doña María Eugenia

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si hacer una revisión de todo el tema de gramatical.

Doña Aleyda.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Estoy de acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias. Y con el voto de esta Presidencia aprobado por unanimidad para que la Administración proceda como se ha indicado y aclare con Proveeduría y Legal el artículo 4to. en cuanto a la rescisión el contrato, de acuerdo con las observaciones efectuadas por los Directores, y además haga una revisión integral del cartel en términos de ortografía y redacción.

Acuerdo 04-14-24: Se acuerda aprobar en forma parcial el Cartel de Transcripción de Actas quedando pendiente la Administración aclare a la Proveeduría y a Legal el artículo 4to. En cuando a la rescisión del contrato y además haga una revisión integral del cartel en términos de ortografía y redacción. (Acuerdo en firme y por unanimidad).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Continuamos entonces la gente.

Ponga la agenda Don Carlos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Ok, seguimos con el cartel del Baile del Colegiado de Honor.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Yo diría que ese lo dejemos, perdón, dejemos ese punto de último si les parece, porque hay otros temas de interesantes, está el tema del vencimiento de las inversiones, porque ya vencieron, voy a mocionar y vamos a hacer un cambio y corremos para que ese 6.2 sea, pase a ser el 6.6 y corremos los demás, ¿les parece?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Sí señor.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, por favor, si es para no atrasar, que se pase a ser el último punto, 6.6 y el 6.5 es el otro.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

El baile lo bailamos luego.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

El baile queda de último, porque ahorita no está la magdalena para tapetar.

6.5, el Cartel del Tóner 6.6 el Baile, 6.4, los expedientes de cobro judicial, 6.3 ese páselo arriba.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

¿Este? 6.3.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

6.3 y las Tasas de Crédito 6.4.

Ok, es que si no nos llevamos después mucho tiempo y ahorita lo prioritario es lo prioritario.

Bien, gracias compañeras.

Entonces continuamos, con el 6.2, Vencimiento de inversiones y renovación.

Don Carlos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

¿Ustedes me dicen cuando lo ven?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ahí se ve bien.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Ok, listo.

Inversiones a Plazo Colones			
Banco Nacional de CR	Monto	Tasa Neta	Plazo
22/4/2024	₡ 55 000 000,00	6,04%	360
25/4/2024	₡ 30 000 000,00	8,14%	360
25/4/2024	₡ 50 000 000,00	8,14%	360
Total	₡135 000 000,00		
Bac San Jose	Monto	Tasa Neta	Plazo
22/4/2024	₡ 37 000 000,00	6,90%	272
Total	₡ 37 000 000,00		
Total Vencimiento	₡172 000 000,00		



Entonces tenemos que, se nos están venciendo ₡135.000.000 millones (ciento treinta y cinco millones), el 22 que es hoy 25 y 25 se nos vencen 80 millones y el 22 hoy se nos vencen ₡37.000.000 millones (treinta y siete millones). Importante aquí, como les había dicho, valorar que son inversiones que están a plazos largos de un año, y con tasas que se lograron colocar con un buen interés.

Y este, adicionalmente tenemos ₡30.000.000 millones (treinta millones de colones), que nos pagaron un crédito ahora el viernes. Entonces eso viene a sumar el tema de las inversiones.

Se revisó, lo que tenemos de flujo de caja para lo que es colocación de crédito y las obligaciones que tenemos con los hipotecarios que se colocaron y si tenemos para poder hacer frente malos vencimientos que se avecinan para los meses. Entonces, sí podemos jugar con eso.

Acá, el comparativo de tasas se preguntó en el Nacional, el Costa Rica, el Banco Popular, COOPENAE, Mutual Alajuela, BAC San José y Promerica.

Y según la política de inversiones conversada, tenemos para 6, 9 y 12 meses las mejores tasas, para 6 meses en sector público está el BCR (Banco de Costa Rica) con 5.54, para nueve meses la Mutual Alajuela 5.85, eso más o menos para ver la parte pública y tenemos COOPENAE con 6.55.

Opciones de Inversiones en Colones

COMPARATIVO DE TASAS INVERSIONES A PLAZO EN COLONES AL 22 MARZO 2024

Monto				
Emisor	Tasa neta 3 meses	Tasa neta 6 meses	Tasa neta 9 meses	Tasa neta 12 meses
BNCR	2,95%	4,34%	4,85%	4,94%
BCR	4,23%	5,54%	5,80%	5,94%
BPDC	3,69%	3,49%	5,37%	5,37%
COOPENAE	4,14%	5,82%	6,23%	6,55%
Mutual Alajuela	4,65%	5,50%	5,85%	6,12%
BAC San José	4,27%	4,80%	5,34%	5,64%
Banco Promerica	4,75%	5,38%	6,00%	6,25%

Fuente: Cotizaciones entidades financieras



Opciones de Inversión Colones Fondos de Crecimiento

COMPARATIVO DE TASAS INVERSIONES FONDOS DE CRECIMIENTO COLONES

Emisor	Ultimos 12 meses	Comisión	FONDO DE INVERSION
MUTUAL F.I. CRECIMIENTO COLONES NO DIVERSIFICADO	11,59	1,50	MUTUAL F.I. CRECIMIENTO COLONES NO DIVERSIFICADO
INS F.I. FINANCIERO ABIERTO DE CRECIMIENTO NO DIVERSIFICADO COLONES	8,49	0,45	INS F.I. FINANCIERO ABIERTO DE CRECIMIENTO NO DIVERSIFICADO COLONES
F.I. BN REDIFONDO MENSUAL COLONES NO DIVERSIFICADO	7,45	1,50	F.I. BN REDIFONDO MENSUAL COLONES NO DIVERSIFICADO
F.I. POPULAR CRECIMIENTO MIXTO COLONES (NO DIVERSIFICADO)	7,41	0,75	F.I. POPULAR CRECIMIENTO MIXTO COLONES (NO DIVERSIFICADO)
F.I. FUTURO COLONES VISTA NO DIVERSIFICADO	6,87	1,50	F.I. FUTURO COLONES VISTA NO DIVERSIFICADO
F.I. BN CRECIFONDO COLONES NO DIVERSIFICADO	6,55	1,50	F.I. BN CRECIFONDO COLONES NO DIVERSIFICADO

Fuente: Boletín N0.6 2024 SUGEF



Estamos analizando también otras opciones que son los Fondos de Inversión de Crecimiento, estos fondos de inversión, estos en colones y cómo podemos ver acá, el Mutual F.I. de crecimiento está pagando un 11.59 % (once puntos con cincuenta y nueve por ciento), a eso le restamos la comisión y da como un 10.59% (diez puntos con cincuenta y nueve por ciento), por ahí y después el INS con 8.49% (ocho puntos con cuarenta y nueve por ciento) menos la comisión.

Estos Fondos de Crecimiento son fondos para tener un buen rendimiento, lo mejor es dejarlos a un largo plazo y tener entendido que el tiempo mínimo de poder estar ahí son 6 meses.

El comportamiento que han tenido en los últimos 6 meses, a un año han sido de crecimiento, en algunos meses baja, en otros sube, pero ese es el tema, digamos, en los Fondos de Inversión, estos intereses hay que tenerlo claro, no son intereses como los CDP's que ya son interés que sabemos que se pacta a un 6.50% (seis puntos con cincuenta por ciento) y eso es lo que nos ganamos, son intereses de 11.59% (once puntos con cincuenta y nueve por ciento) que dependen mucho de la oferta y demanda del producto. Muchos de los instrumentos en donde se invierten estos fondos, son instrumentos en el exterior, si son regulados por SUGEF. Esta tablita que está acá, sale de la página del Banco Central del boletín de esa fecha.

Propuesta de Inversión Colones				
PROPUESTA DE TASAS INVERSIONES A PLAZO EN COLONES AL 22 MARZO 2024				
Emisor	Monto	Tasa neta 6 meses	Tasa neta 9 meses	Tasa neta 12 meses
BCR	₡ 50 000 000,00	5,54%		
Mutual Alajuela	₡ 50 000 000,00		5,85%	
COOPENAE	₡ 52 000 000,00			6,55%
Total	₡ 152 000 000,00			
TASAS INVERSION (50.000,000.00) FONDOS DE CRECIMIENTO COLONES				
BAC SAN JOSE SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSIO		11,59		1,50



Y vamos a ver, con la propuesta que les traigo, con lo que es de inversión en colones, les estoy proponiendo invertir ₡50.000.000 colones (cincuenta millones de colones) al BCR.

Opciones de Inversiones en Colones

COMPARATIVO DE TASAS INVERSIONES A PLAZO EN COLONES AL 22 MARZO 2024

Monto				
Emisor	Tasa neta 3 meses	Tasa neta 6 meses	Tasa neta 9 meses	Tasa neta 12 meses
BNCR	2,95%	4,34%	4,85%	4,94%
BCR	4,23%	5,54%	5,80%	5,94%
BPDC	3,69%	3,49%	5,37%	5,37%
COOPENAE	4,14%	5,82%	6,23%	6,55%
Mutual Alajuela	4,65%	5,50%	5,85%	6,12%
BAC San José	4,27%	4,80%	5,34%	5,64%
Banco Promerica	4,75%	5,38%	6,00%	6,25%

Fuente: Cotizaciones entidades financieras



La Vocal 1 Mercedes Quesada:

¢50.000.00 millones de colones (cincuenta millones de colones).

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Perdón, ¢50.000.000 millones (cincuenta millones) al 5.54 en el BCR, a nueve meses al 5.85 en la Mutual Alajuela y en COOPENAE al 6.55, e invertir ¢50.000.000 millones (cincuenta millones), en el BAC Fondo de Inversiones en el de crecimiento que está en 11.59.

¿Yo no sé si vemos primero la parte de los colones y después vemos los dólares?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Veamos colones, porque dólares es un enano de otro cuento.

Don Carlos ahí vi, dentro de lo que usted pasó, que me pareció ver que Banco Promerica tenía un rendimiento en esos CDP's ¿un poquito mejor?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Banco Promerica si tiene con respecto a COOPENAE, con respecto a COOPENAE, no.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿En la de nueve meses sí está mejor que Mutual Alajuela?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí está mejor que la Mutual Alajuela.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Porque ahí digamos, no...

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Digamos, acá tal vez yo sume la cantidad de meses y bueno, esto se me va como a enero y como en nuestro PAO tenemos un mix de 60/40, la idea es como tratar de mantenerlo mucho en ese mix y la Mutual Alajuela como tiene el respaldo del Estado y todo eso, lo demás, entonces pensé, pero si Promerica si maneja un mejor porcentaje 0.15.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ese 60/40 es ¿público, privado?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Público, privado, sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Usted mete a Alajuela, dentro de público?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, claro, porque tiene el respaldo del Estado.

No sé si sea un golazo, pero este, si lo vemos desde esa perspectiva, público, público no es, pero tiene el respaldo del Estado, no se la verdad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Digamos que por 0.15 no me voy a pelear porque si en efecto la Mutual tiene ese respaldo que no tendría Promerica, solo que me llamó la atención. Sí, en el caso de los seis meses, digamos BCR que es el que mejor está pagando, aunque ahí está COOPENAE, pero entendería que es mejor tener a COOPENAE, para no meter todos los huevos en la misma canasta, mejor dejar en el largo plazo COOPENAE y no en el corto. Me parece razonable, digamos, la propuesta en cuanto a los CDP's.

Yo nada más aquí digamos es agregar algo que es como una cantaleta, pero que bueno, siempre es bueno que quede claro, porque para eso aprobamos una política de inversión en su momento que la Administración la tiene muy clara en cuanto a los porcentajes a distribuir las cargas, en el sentido de que la liquidez que necesita la Administración, el Fondo para estarle haciendo frente a la colocación de créditos, ¿verdad?, básicamente deviene de la recuperación de la cartera y naturalmente, digamos de los dineros que se tienen en posiciones líquidas para poder hacer, digamos, esas colocaciones nuevas que se generen, sobre todo ahora que estamos pensando en el tema de que ya deberían empezar a llegar familiares a efectuar solicitudes de crédito que, pues necesitaríamos tener los recursos para desembolsarlos.

Desde esa óptica, es importante que la Administración tenga claro esos niveles de liquidez y que estas renovaciones de las inversiones, sobre todo las que están, digamos, en plazos cortos,

como en 6 y 9 meses, coincidan justamente con esa dinámica de colocación y recuperación, para no tener recursos ociosos o mal parados, mal parqueados, con rendimientos, digamos, que son muy bajos, sobre todo en el corto plazo y particularmente ahora que hemos empezado también, como ustedes saben, una curva de tasas de interés descendente, producto de la política monetaria que tiene el Banco Central, donde ha ido disminuyendo poco a poco su tasa de política monetaria y consecuentemente van disminuyendo las tasas de interés en general, no solo las pasivas, sino que también las activas.

Y sí creo que es un buen momento también como, aunque uno debería estar relativamente en el corto plazo en virtud de esos, movimiento de las tasas para ver en cualquier momento que empiecen a subir, recuperar, digamos, un poquito de esas tasas, el Fondo, es un Fondo que nosotros tenemos pensando también en el largo plazo, no todos a cortos plazos, entonces aprovechar las mejores opciones que nos dé el mercado cuando se trate de inversiones superiores a los 12 meses.

Entonces, en esa línea, me parece que siendo, pues en este caso COOPENAE la que mejor tiene un CDP a 12 meses y considerando, digamos, la salud financiera de la que goza esa Cooperativa, que además es la más grande del país, pues totalmente de acuerdo con la propuesta de los colones.

A eso agregaría nada más el tema de que sí me parece oportuno, ya estamos invirtiendo en fondos de inversión, lo hacemos para el manejo de la liquidez y hacerlo también por temas de crecimiento en el largo plazo. Esta alternativa que nos está presentando ahí don Carlos, de los diferentes fondos de inversión de crecimiento, que como ustedes saben, son de crecimiento, porque la idea es que sean de largo plazo, aunque usted se puede retirar a los seis meses, ¿verdad? la idea es quedarse más; los fondos de inversión presentan la particularidad de que los rendimientos que se generan, diariamente, son volátiles, es decir, todos los días cambian en virtud de que, como ustedes saben, la cartera de los fondos de inversión es una serie de títulos, acciones, en fin, instrumentos financieros, que es lo que ellas tienen y con base a esos rendimientos que se van generando en cada uno de sus títulos día a día, porque se compran, se venden, etc. etc. Se mueven, así se van generando los rendimientos para el Fondo.

Entonces es bueno que, dado que ya lo hacemos en el líquido, lo podamos empezar a experimentar de manera, digamos, cautelosa en cuanto a los montos, con estos fondos de crecimiento colones, una ventaja es que a los seis meses uno podría tener una salida. Entonces, si a los seis meses uno ve que las tasas que está proponiendo el mercado, por ejemplo, en CDPS, superan las que el mismo Fondo pueda observar, ¿verdad?

De uno podría decir chao fondo, nos vamos, y nos vamos otra vez para hacer CDP's ahí a x, a x plazos y en esa línea, además, si agarrarse, eso sí, de lo que esté mejor en este momento, aunque no es una promesa para el futuro de que pueda continuar igual, pues digamos, en general la volatilidad de esos fondos tampoco es que diaria es brutal.

Tiene que haber una crisis para que uno diga que hoy está pagando ocho, por ejemplo, y que mañana pasó a pagar cuatro. Usualmente la volatilidad es muy pequeña.

Pero bueno, totalmente de acuerdo entonces también con esa propuesta de migrar con ese mundo a un fondo de crecimiento en colones.

No sé si hay alguna duda, consulta, compañeras, con esta parte de colones.

La Tesorera Laura González:

No

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿No?

Ok, muy bien.

Entonces, para votarla por partes, porque viene la de dólares, que esa es como yo creo que sí, la que podríamos discutir un poquito más.

La propuesta es que inventamos ₡50.000.000 millones (cincuenta millones de colones) a seis meses con la tasa y el emisor ahí indicados, ₡50.000.000 millones (cincuenta millones) con la tasa y el emisor indicados a nueve meses, y otros ₡52.000.000 millones (cincuenta y dos millones) a la tasa y plazo de 12 meses con el emisor indicado por la Administración para una renovación de 152.000.000 millones de colones (ciento cincuenta y dos millones de colones).

Además, ₡50.000.000 millones de colones (cincuenta millones de colones), para colocarlos en el fondo de crecimiento de colones, en el emisor indicado por la Administración.

Los que estén de acuerdo, por favor, se sirve manifestarlo.

Doña María Eugenia.

La Secretaría María Eugenia González:

De acuerdo

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Laura.

La Tesorera Laura González:

De acuerdo

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo tal y como se expresa por parte de la Administración y las recomendaciones actuales.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Aleyda

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo con la recomendación de la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Y el voto de esta Presidencia también a favor, de acuerdo con el planteamiento que ha efectuado la Administración.

Entonces, acuerdo unánime y acuerdo en firme.

Acuerdo 05-14-24: Se acuerda aprobar la inversión de ¢50,000,000 a 6 meses plazo a 5.54% al emisor BCR, ¢50,000,000 a 9 meses plazo a 5.85% al emisor Mutual Alajuela, ¢52,000,000 a 12 meses plazo a 6.55% al emisor COOPENAE y además ¢50,000,000 a Fondo de Crecimiento colones al emisor BAC San José. (Acuerdo en firme y por unanimidad).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bien, tenemos entonces la inversión a plazo en dólares, compañeras y compañeros, que es básicamente los dólares de que ustedes ya saben de dónde vienen, todo el trajín que se ha llevado esto, y que vence en el 19 y el 21 de abril.

Inversión a Plazo Dólares



Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca

Ya vencieron.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Perdón, vencieron ayer y vencieron el sábado.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca

El viernes y el domingo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Viernes y domingo. Aquí lo que habíamos hecho la última vez que había vencido, recuerden, fue que de ahí se colocaron en CDP's básicamente, lamentablemente, hay que decirlo, seguimos con una pérdida, generaba por diferencial cambiario, que además con la el atenuante de que está cada vez más bajo el tipo de cambio, ustedes lo han visto, no hay bolita de cristal en esto para saber hasta cuándo va a parar. Ustedes han visto que hay una presión enorme sobre el Banco Central de parte de las diferentes cámaras empresariales, incluso de la Asamblea Legislativa y otros actores para que actúe, digamos, sobre el tema de la caída del tipo de cambio.


Pero lo cierto es que el Central, este, digamos, pareciera se niega a morir en cuanto al tema de cambiarlo, continúa siendo un tema de, como lo dice el Banco Central de Mercado y aunque ha salido en su momento a hacer compras y ventas de dólares de acuerdo a las necesidades del mercado para protegerlo un poco, no lo suficiente como para evitar, digamos, la caída, que

además el Banco Central indica que es por otros motivos y que no va a entrar, digamos, entre comillas, de manera artificial a páralo.

Esto nos pone obviamente a nosotros en el predicado, dado que ha seguido bajando, el dólar, de que si colonizamos eso, que fue la decisión que tomamos la vez pasada, no hacerlo, asumiríamos la pérdida, o sea, registraríamos ahora sí la pérdida si lo colonizamos o bien continuar, dado que son dólares y los dólares existen, son reales, continuar con una inversión de estos dólares y esperando que en algún momento vuelva a subir el tipo de cambio que debería en algún momento subir y a partir de ese momento, cuando haya subido, si es que sucede, pues tomar una decisión diferente.

Lamentablemente, de nuevo repito, no tenemos una bolita de cristal. ¿La última vez estas inversiones hicieron a cuánto, don Carlos? ¿A qué plazos?

Opciones de Inversión Dólares				
COMPARATIVO DE TASAS INVERSIONES A PLAZO EN DOLARES AL 18 MARZO 2024				
Monto	de \$100.000.00 a \$203.000.000.00			
Emisor	Tasa neta 3 meses	Tasa neta 6 meses	Tasa neta 9 meses	Tasa neta 12 meses
BNCR	1,45%	2,14%	2,89%	3,20%
BCR	1,33%	2,05%	2,73%	2,87%
BPDC	1,49%	2,19%	2,58%	3,61%
COOPENAE	2,88%	3,65%	4,28%	4,57%
Mutual Alajuela	1,86%	2,75%	3,15%	3,35%
Banco Promérica	2,75%	3,25%	4,00%	4,25%
BAC San José				
Fuente: Cotizaciones entidades financieras				



Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca

A nueve meses.

El presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bueno, aunque estábamos hablando hace nueve meses, estuvimos hablando, sin bolita de cristal, dijimos hagámoslo a nueve meses a ver qué ha pasado.

Y lo que ha pasado es que estamos en los mínimos históricos otra vez, ¿verdad?

Así es que yo no me atrevería tampoco a decir que es que, en tres o seis meses, compañeras, esto va a haber cambiado, la verdad, digamos, no hay bolita de cristal para garantizarlo en ese sentido.

Yo sí particularmente acuerparía el hecho de que estos dólares sigan en dólares y si preferiría, dado esas condiciones de mercado, que no los tengamos en corto plazo, porque nos están reeditando muy poco, sino que asumamos una posición de mayor plazo de la que podamos salirnos eventualmente en algún momento, ¿verdad?

Pero no ya más CDP's de corto plazo, no, porque esperando a que cambie estamos, perdiéndole más de la cuenta.

Le estamos perdiendo por un tema diferencial cambiario y, además, perdón, por un tema diferencial cambiario, no, estamos perdiendo por un tema, de tipo de cambio y además le estamos perdiendo también porque obviamente nos está generando muy poco, los las tasas a las que estamos invirtiendo.

Y en esa línea, digamos, preferiría igual irme un fondo de crecimiento, en dólares, que este sabemos que a los seis meses eventualmente también podemos salirnos de acuerdo a la condición de mercado y que pues don Carlos nos lo puede presentar aquí. Está pagando en este momento, porque esos rendimientos como bien lo dijimos ahora en colones, igual funciona para dólares, no pueden variar día a día, pero que en este momento está pagando, digamos, rendimientos muy superiores a los CDP's.

Don Carlos.

Opciones de Inversión Dólares Fondos de Crecimiento					
CLASIFICACION ESPECIAL	SAFI	FONDO DE INVERSION	ULTIMOS 12 MES	SI ACTIVO NET	
CRECIMIENTO	BAC SAN JOSE SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. MILLENNIUM BAC CREDOMATIC NO D	12,78	1,25	
CRECIMIENTO	MULTIFONDOS DE COSTA RICA SOCIEDAD ANONIMA SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION	F.I. GLOBAL MULTIFONDOS NO DIVERSIF	11,89	1,30	
CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. BN INTERNACIONAL CRECE NO DIVER	11,38	1,00	
CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. BN INTERNACIONAL SUMANO DIVER	7,34	0,50	
CRECIMIENTO	VISTA SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. FUTURO DOLARES VISTA NO DIVER	6,27	1,25	
CRECIMIENTO	BCR SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. BCR MEDIANO PLAZO NO DIVERSIFIC	5,65	0,05	
CRECIMIENTO	BAC SAN JOSE SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. POSIBLE BAC CREDOMATIC NO DIVE	5,18	0,50	
CRECIMIENTO	MULTIFONDOS DE COSTA RICA SOCIEDAD ANONIMA SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION	FONDO DE INVERSIÓN EQUILIBRIO MULT	4,89	1,25	
CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. BN CREGIFONDO DOLARES NO DIVE	4,80	1,00	
CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. BN REDIFONDO MENSUAL DOLARES	4,61	1,00	
CRECIMIENTO	BCT SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. BCT RENTA FIJA INTERNACIONAL- NC	4,43	0,75	
CRECIMIENTO	INS-INVERSIONES SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	INS F.I. FINANCIERO ABIERTO DE CRECI	4,11	0,50	
CRECIMIENTO	POPULAR SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. POPULAR CRECIMIENTO MIXTO DOLA	1,46	0,50	
CRECIMIENTO	BN SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION S.A.	F.I. BN INTERNACIONAL VALOR NO DIVE	1,42	0,75	
CRECIMIENTO	SCOTIA SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION, S.A.	F.I. NO DIVERSIFICADO SCOTIA EXPOSIC	0,02	1,45	
CRECIMIENTO	PRIVAL SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION SOCIEDAD ANONIMA	PRIVAL F.I. CRECIMIENTO DE MEGATENI	0,01	1,25	
CRECIMIENTO	PRIVAL SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSION SOCIEDAD ANONIMA	PRIVAL F.I. CRECIMIENTO DE MEGATENI	0,01	0,50	
CRECIMIENTO	SCOTIA SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION, S.A.	F.I. NO DIVERSIFICADO SCOTIA EXPOSIC	-0,23	1,70	



Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca


Por ejemplo, en este, digamos aquí para que nada más se den una idea, estos son los rendimientos en dólares que están dando en CDPS, donde el más alto es COOPENAE un 4.57% (cuatro puntos con cincuenta y siete por ciento), Promerica con un 4.25% (cuatro puntos con veinticinco, por ciento).

Si nos vamos al Nacional y al Popular, anda en un 6.20% (seis puntos con veinte, por ciento), si hablamos del largo plazo, de 12 meses y en 6 meses, 3.61% (tres puntos con sesenta y un, por ciento).

Entonces versus estos son los fondos de crecimiento en donde este el fondo de crecimiento del BAC Millennium paga un 12.78% (doce puntos con setenta y ocho, por ciento) promedio de los últimos 12 meses con una comisión de 1.25% (un punto con veinticinco por ciento), eso le da un rendimiento como de un 11.59% (once puntos con cincuenta y nueve por ciento) y tenemos a Multifondos que está pagando 11.89% (once puntos con ochenta y nueve por ciento) y una comisión de 1.30% (un punto con treinta por ciento). Esto, como dice don Wilberth estos rendimientos se acreditan, ellos suben y bajan, va mucho de la mano también de a mayor riesgo, mayor rentabilidad. Eso sí, son regulados igual por SUGEF.

4

Opciones de Inversión Dólares				
COMPARATIVO DE TASAS INVERSIONES A PLAZO EN DOLARES AL 18 MARZO 2024				
Monto	de \$100.000. ^{oo} a \$203.000.000. ^{oo}			
Emisor	Tasa neta 3 meses	Tasa neta 6 meses	Tasa neta 9 meses	Tasa neta 12 meses
BNCR	1,45%	2,14%	2,89%	3,20%
BCR	1,33%	2,05%	2,73%	2,87%
BPDC	1,49%	2,19%	2,58%	3,61%
COOPENAE	2,88%	3,65%	4,28%	4,57%
Mutual Alajuela	1,86%	2,75%	3,15%	3,35%
Banco Promerica	2,75%	3,25%	4,00%	4,25%
BAC San José				
Fuente: Cotizaciones entidades financieras				



FONDO DE
MUTUALIDAD
COLEGIO DE PERIODISTAS Y PROFESIONALES EN
CIENCIAS DE LA COMUNICACIÓN COLECTIVA
DE COSTA RICA

Estos datos salen de la página de la SUGEVAL (Superintendencia General de Valores), que ellos los publican, casi que, por quincena, cada uno de cuál es el rendimiento, acá tal vez la propuesta para tratar de ser más rentables es igual como los tenemos separados, invertirlos en dos fondos de crecimiento por \$100,000 cada uno, que sería esa sería la propuesta, que yo les traigo, que serían estos son los dos mejores que pagan.

Propuesta de Inversión Dólares			
TASAS INVERSION (100,000)			
FONDOS DE CRECIMIENTO DOLARES			
BAC SAN JOSE SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION S.A	F.I. MILLENNIUM BAC CREDOMATIC NO DIVERSIFICADO	12.78	1.25
MULTIFONDOS DE COSTA RICA SOCIEDAD ANONIMA SOCIEDAD DE FONDOS DE INVERSION	F.I. GLOBAL MULTIFONDOS NO DIVERSIFICADO	11.89	1.30

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

BAC y Multifondos

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca

BAC y Multifondos

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, compañeras, los escucho a ustedes, pero digamos particularmente yo sí comparto eso por las razones que ya desgrané para no repetirlas.

¿Alguien tiene alguna consulta, alguna observación? Doña Aleyda, adelante.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Yo estoy de acuerdo con lo que Wilberth acaba de exponernos y básicamente yo me iría por San José Fondos de Inversión S.A por 12.78% (doce puntos con setenta y ocho por ciento), por lo menos agarrar lo máximo que podamos en el mercado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Mercedes, Doña Laura, Doña María Eugenia.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Siendo la.....

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Adelante, doña Mercedes, después doña María Eugenia.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Gracias. Siendo la recomendación en esos términos y condiciones, y sabiendo que también hay, coordinación y acciones relacionadas a la SUGEF, yo no veo ningún inconveniente. Lógicamente, pues cualquier cosa puede cambiar en el momento, pero la tasa de interés es rentable en este momento.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Aquí la idea es diversificar con dos fondos, no meter todos en uno solo, sino diversificar 50 y 50, 100 y 100

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

100 y 100 en monto, 50% y 50% y eso y es SUGEVAL, perdón no SUGEF, recuerden nada más por aquello, doña María Eugenia,

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Perdón, perdón,

La secretaria María Eugenia González:

No, igual, igual, pienso igual que ustedes, todo lo que usted ha dicho me parece muy bien. Es un vaivén el dólar y no sabemos, se había dicho que iba a subir el año pasado y cómo estamos, es que es muy difícil. Totalmente de acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Yo creo que aquí, compañeras, digamos, hay que protegerse sobre el discurso de algunos, que yo sé que están aquí mirando esto, recuerden la Asamblea de la vez pasada, que alguien criticó por ahí que se iba a hacer y que no sé qué...

Lo peor, que podemos hacer es colonizar, y yo ahí sí definiendo ese tema de no colonizar, morir con las botas puestas hasta donde se pueda para recuperar lo que se pueda. Esto está teniendo un impacto de nuestros estados financieros por diferenciar cambiario, ahí sí, eso lo tenemos clarísimo y hay que apechugarlo, porque lo que peor podríamos hacer es realizarlo, porque allá a la hora de realizarlo, ahí sí ya no hay nada que hacer, ahí es asúmallo.

Si a mí me dijeran que dentro de un año los dólares van a estar a 300 pesos (trescientos colones), yo les digo no, ahora sí colonicemos, lo mismo, ¿verdad? Pero quién, no hay bolita de cristal. Tenemos la esperanza de que el dólar como moneda fuerte en algún momento se recupere y ya vemos lo que está sucediendo en el país, los estragos que hay sobre ciertos sectores, la presión que hay sobre el Banco Central, creo que eso en algún momento va a surtir efecto, pero bueno, no me atrevería a decir en términos de plazo, cuando y ya vimos que tenerlos en el cortísimo plazo encima nos redita muy poco, entonces mejor tratemos de jugarlo a un plazo un poco superior, donde tengamos la opción de salirnos también, por aquello de que suceda algo extraordinario.

Así que bueno, desde ese punto de vista, yo totalmente de acuerdo con que a la propuesta de inversión en dólares que presenta la Administración, entonces procedemos a votarla.

Doña María Eugenia

La Secretaría María Eugenia González:

Con todo lo que se ha expuesto, totalmente de acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Laura González.

La Tesorera Laura González:

Aprobado según lo señalado por la Administración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Mercedes, doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Si, también ha aprobado de acuerdo con las condiciones y recomendaciones.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Aleyda.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Aprobado de acuerdo con las recomendaciones entregadas.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Y de parte de esta Presidencia también el voto favorable a la recomendación que efectúa la Administración para la propuesta de inversión en dólares, aprobado por unanimidad y acuerdo en firme para que se proceda.

Acuerdo 06-14-24: Se acuerda aprobar la inversión en dólares en Fondos de Crecimiento, \$10,000,000 a 12 meses plazo a 12.78 al emisor Millennium BAC y \$10,000,000 a 12 meses plazo a 11.89% al emisor Global Multifondos de Costa Rica (Acuerdo en firme y por unanimidad).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Adelante, don Carlos.

6.3 Revisión expedientes de cobro judicial

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Gracias don Wilberth.

Tenemos los expedientes de cobro, estos expedientes, fueron aquellos que yo les presenté, no sé si quieren revisarlo uno a uno, ¿cuál es la dinámica?

Como les había dicho, aquí lo importante es asignar el abogado que se va a hacer cargo de estos expedientes, de los dos que tenemos, se habló con Yglesias, don Ramón, él tiene toda la estructura para poder hacer frente a los casos, lo único es que hay que dárselos para que lo empiece a revisar, porque algunos de ellos si tienen algunos bienes no adjudicados, algunos bienes los cuales, se podrían embargar, creo que hay un pronunciamiento del Fondo anteriormente que eso no se quiere hacer por un tema de que, dónde se meten los vehículos que están ahí, y ya tienen una anotación.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Don Carlos, voy a decretar un receso de 5 min, por favor.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí señor, un segundito, pausar.

Listo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Muy bien, con respecto entonces a este tema, la moción sería para que se encargue a la Administración que gestione ante la asesoría legal a efecto de que se presente un informe en término de 60 días naturales a este Consejo sobre el estado de esta cartera y de cada uno de los casos ahí incluidos y se indique cómo se debería proceder en cada uno de esos casos para que este Consejo tome la decisión correspondiente.

Si están de acuerdo compañeras, entonces se sirve en indicarlo, por favor.

Doña María Eugenia González.

La Secretaría María Eugenia González:

De acuerdo

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Laura, doña Laura.

La Tesorera Laura González:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Señora Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Aleyda.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Con el voto de esta presidencia, cinco votos a favor, aprobado por un acuerdo en firme para que la administración proceda según el acuerdo tomado.

Acuerdo 07-14-24: Se acuerda autorizar a la administración para que gestione ante la asesoría legal y presente un informe al Consejo dentro de 60 días del estado de la cartera de créditos en Cobro Judicial (Acuerdo en firme y por unanimidad).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Continuamos entonces.

6.4 Revisión y aprobación de tasas de crédito

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Tenemos la revisión y aprobación de tasas de interés, ya habíamos hecho la mitad del ejercicio, aquí ya les traigo, solo que hay un detalle, por eso les traigo la tarea completa, si no he tenido chance de decirles, pero vamos a ver aquí está usted me dice si lo pueden ver.

Comparativo de Tasas y condiciones

Detalle de Crédito	Tasa Colegiado	Promedio tasa de Mercado	Tasa Propuesta	Plazo del Fondo	Plazo promedio del mercado	Monto del Fondo	Monto promedio del mercado	Monto Propuesto Hasta
Crédito sin Flador	21%	19%	19%	10	10	₡ 3 000 000,00	₡ 23 833 333,33	₡ 8 000 000,00
Crédito Hipotecario *	9,50%	11,00%	8,50%	30	30	₡ 75 000 000,00	90%	₡ 75 000 000,00
Crédito con Flador	16%	17%	14%	10	12	₡ 6 000 000,00	₡ 33 600 000,00	₡ 10 000 000,00
Crédito refundición de Deudas con Flador	14%	17%	14%	10	11	₡ 8 000 000,00	₡ 25 300 000,00	₡ 10 000 000,00
Cancelación de deudas sin Flador	16%	18%	16%	10	10	₡ 3 000 000,00	₡ 19 500 000,00	₡ 8 000 000,00
Crédito personal Hipotecario	16%	8,95%	11%	30	30	₡ 26 000 000,00	90%	₡ 35 000 000,00

* **Financiamiento de hasta**

** **Del Avaluó**

Los demás créditos las tasas revisables semestralmente

Tasas de hipotecario: Fija lo primeros 5 años tasas básica más 3,5% un piso de 7,5% con un techo de 11% revisable anualmente



Este es el primer tiro de tasas que aprobamos. Aquí solo hay un detalle que a la hora que se hizo el acuerdo, en el plazo del crédito refundición de créditos con fiador, el plazo que se tomó fue este de 11 meses y los que estamos trabajando son estos de 10 meses, solamente como a la hora se hace el acuerdo, hacer la modificación.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Esos son años, no meses?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Esos son años, no son años, si son 10 años, pero digamos se fue diciendo uno a uno, uno a uno y este se le tomó en 11 años y en realidad son 10 años para mantenerse.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y eso sería eso sería la reforma.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

En ese caso exactamente.

Comparativo de Tasas y Condiciones

Detalle de Crédito	Tasa Colegiado	Promedio tasa de Mercado	Tasa Propuesta	Plazo del Fondo	Monto del Fondo	Monto promedio del mercado	Monto Propuesto
RAMT-HIPOTECARIO	9,50%	9,75%	9,00%	360	€26 000 000,00	90% Avaluo	€ 35 000 000,00
RAMT-SIN FIADOR	9,50%	Publico 18% Privado 20%	9,50%	10	€ 3 000 000,00	Según capacidad de pago	€ 5 000 000,00
RAMT-FIDUCIARIO	9,50%	1 Mes 22%. 2º mes TBP + 16pp=21,05%	9,50%	12	€10 000 000,00	Según capacidad de pago	€ 10 000 000,00
CREDITO PERS. FIDUC.-PENSIONADOS	13,00%	13,42%	13%	5	€ 3 000 000,00	€ 5 000 000,00	€ 3 000 000,00
CANCELACION DEUDAS-FIADOR	14,00%	17,00%	13%	10	€ 8 000 000,00	€ 33 000 000,00	€ 10 000 000,00
CANCELAC.DEUDAS-SIN FIADOR	16,00%	18%	16%	10	€ 3 000 000,00	€ 19 000 000,00	€ 5 000 000,00
CRÉD. CANC.TARJETAS CON FIADOR	12,00%	17%	12%	10	€ 8 000 000,00	€ 25 000 000,00	€ 10 000 000,00
CREDITO DE SALUD FID	10,00%	8,8%	9,5%	12	€ 5 000 000,00	€ 7 000 000,00	€ 6 000 000,00
CREDITO DE SALUD (ESTETICOS)	12,50%	20,22%	12,50%	12	€ 5 000 000,00	€ 7 000 000,00	€ 7 000 000,00
CREDITO DE CAJA CHICA	0,00%	N/A	0%	4 meses	€ 300 000,00		€ 300 000,00
CRÉDITO MARCHAMOS	8,00%	N/A	10%	12 meses	€ 500 000,00	Tasas de tarjeta de credito	€ 500 000,00
CREDITO SALVADITA	15,00%	21,25%	15%	6	€ 900 000,00	Hasta 2 Millones	€ 900 000,00
CREDITO TURISMO	13,00%	15%	13%	6	€ 5 000 000,00		€ 5 000 000,00
CREDITO GASTOS FUNERARIOS	13,00%	10%	10%	4	€ 1 000 000,00	Hasta 1,5 Millones	€ 2 000 000,00
CREDITO ESTUDIOS SUPERIORES	12,00%	9%	9%	6	€ 6 000 000,00	Hasta 5 Millones	€ 6 000 000,00

*Los demás créditos las tasas revisables semestralmente



Y después esta es la segunda parte de las tasas que se habían revisado. Cada una de las líneas y habíamos quedado en la última parte que eran los gastos funerarios, el crédito que este se le aumentó el monto de €1.000.000 millón (un millón de colones) a €2.000.000 millones de colones (dos millones de colones). En el caso de los créditos de estudios superiores, se hizo el análisis con otros proveedores y esos proveedores tienen tasas un poquito más bajas porque se dedican a eso, digamos, entonces tiene una tasa de un 4% (cuatro por ciento) en el caso, digamos de CONAPE (Comisión Nacional de Préstamos para Educación), entonces no es medible con el fondo.

Y entonces las tasas del mercado en promedio para esta línea anda en un 9% (nueve por ciento). Entonces la propuesta es dejarlo igual en un 9% (nueve por ciento) y el monto el promedio del mercado anden en 5% (cinco por ciento), dejar en €6.000.000 millones (seis millones de colones) aquí este crédito de estudios superiores, yo estaba pensando un día de estos que este crédito se podría no solo estudios superiores, porque en la entrada clases muchos padres sacan crédito para pagar la colegiatura y pagar las mensualidades, entonces podría enfocarse tal vez desde esa otra, pero sería ya otra línea muy parecida, pero dentro de esto.

Y los demás créditos, don Wilberth, no sé si desea que le demos una re pasadita.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, porque ya los habíamos aprobado, ya esos están en acuerdo en firme, ahí serían los que faltaron, ¿verdad? Yo diría que ese estudio superior debería ser de educación, Crédito para Educación que abarque tanto desde la preparatoria hasta, los universitarios, los superiores. Y lo único es que ahí habría que cambiar la ficha.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Tendría que cambiar la ficha, pero ya sería...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Habría que cambiar la ficha para que contemple, digamos, todos, entonces ahorita no podríamos aprobarlo, sino que habría que volverlo a presentar.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, que se quede tal vez así y ya eso sería como inclusive podría ser una línea adicional, una línea promocional y digamos para estos efectos ya ahorita, porque estos estudios superiores están muy ligados al colegiado y a otros estudios, pero esa línea de estudios podría ser en línea de estudios, como usted dice y no solo para el colegiado, sino ya sería para los familiares y en vista tenemos familiares y todo. Pero esta línea si sería nada más...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ese crédito para educación y hay que hacer la ficha y usted la presenta en una próxima para esa nueva línea.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Exactamente, sí señor.

Entonces eso sería, este es el tema de los...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Cuáles son los nuevos entonces, don Carlos?

Digamos los nuevos que no habíamos aprobado son estos, el de...

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Toda esta tabla no se ha aprobado.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Bien podría subir a quinientos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bien podría pegarle un punto ahí. Yo sé que es tasa cero porque es caja chica, pero le ponemos un punto para ponerle algo y que se aumenta 6 meses y ₡500,000 (quinientos mil colones)

¿Cómo lo ven?, algo ganamos ahí. Es muy solicitado, se caja chica, ¿verdad don Carlos?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, es muy solicitado, pero es tasa cero. A nivel de cobro, si él se maneja por comisión, ¿verdad? Es la ganancia que tenemos, entonces.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Por comisión?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, por comisión. En la comisión sobre los ₡300,000 colones (trescientos mil colones) se le cobra una comisión de 2.50% (dos puntos con cincuenta por ciento) y eso es lo que no se le deposita al colegiado no se le presta los ₡300,000 colones (trescientos mil colones), sino menos la comisión y es la ganancia para el Fondo.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Entonces la tasa cero, no es...

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No, no tasa cero porque no tiene intereses.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si porque no tiene intereses. Pero entonces le aumentamos medio puntillo y que lo agarre a seis meses, ₡500,000 mil colones (quinientos mil colones). ¿Cómo lo ven?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Y digamos para pagar ellos tienen cuatro meses, pero perfectamente pueden no pagar durante los cuatro meses y llegan a pagar el último día.

Ahí el tema es que, si se atrasan en esta línea, hay una penalidad, por llamarlo de alguna manera, que no pueden pedir este el crédito en cierto tiempo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero eso está bien.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si eso está bien.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¢300,000 mil (trescientos mil colones) es muy poquito. Yo le pondría seis meses medio millón y está bien aumentele el medio punto a la comisión.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

¿Cuánto viene siendo el medio punto de la comisión?

500,000 dice.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Estaba en 2.50% subirlo (dos puntos con cincuenta por ciento) a 3% (tres por ciento) la comisión.

La Tesorera Laura González:

Es que es muy alto en adelantos de efectivo, digamos con tarjeta, uno perfectamente puede sacar hasta ¢1.000.00 millón de colones (un millón de colones) a 12 meses y luego nada más le cobran la comisión del desembolso y no le cobran tasa de interés.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No por eso. ¿Pero cuánto te cobran de comisión de desembolso? Dos y medio, creo. Esa es la del mercado.

La Tesorera Laura González:

Más o menos 1.75% (un punto con setenta y cinco por ciento)

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿1.75 está con tarjeta? la de desembolso.

Sí, don Carlos, usted que vio eso, ¿cómo está?

Si usualmente no, pero vos puedes sacar efectivo, digamos un 1.75% (un punto con setenta y cinco por ciento) dice Laura. ¿Cuánto está eso, Don Carlos?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Perdón, es que andaba trayendo la tablita.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿cuánto están en las comisiones de desembolso en el mercado?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Ok, vamos a ver.

Por lo general, las comisiones de desembolso andan 2.50% (dos puntos con cincuenta por ciento) a 3% (tres por ciento), 3.50% (tres puntos con cincuenta por ciento). Nosotros nos estamos cobrando en esta línea una comisión de un 7% (siete por ciento), 2.50% (dos puntos con cincuenta por ciento) dije yo.

Sí, exactamente.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

7% (siete por ciento). Está muy alta.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Esta muy alta.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, no, esto ya es un enano de otro cuento. No, yo la bajaría, yo la bajaría, pero entonces le permitiría darle un par de meses más y que hace hasta ₡500,000 mil colones (quinientos mil colones) que lo que dice Laura tiene razón.

Es que, con una tarjeta de crédito, si puede sacar a 12 meses con una penalización de 2.50% (dos puntos con cincuenta por ciento) ¿es, Laura?

La Tesorera Laura González:

De 1.75% (un punto con setenta y cinco por ciento) y a partir de ahí le van aumentando el porcentaje. Si es a 16 meses, a 2 años.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ahí no competimos contra las tarjetas.

La Tesorera Laura González:

No, para nada.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

No es atractivo, no es atractivo.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Pero vieran cómo lo piden este.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Claro.

La Tesorera Laura González:

Claro, porque no tienen acceso a tarjeta.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Posiblemente son los que no tienen.

Exactamente.

Pero yo lo haría. Pongámosle un poquito más competitivo.

Ok, entonces está en 7.50% (siete puntos con cincuenta por ciento) la comisión que don Carlos más usurero. Yo no sabía eso.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Garrotero, garrotero.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No, no, no.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Pongo otra vez la tabla. Ponga otra vez la tabla.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ponga la tabla.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Lo vamos a linchar.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

No, no, que usurero. Ponga la tablita ahí.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Vamos a ver.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si el promedio de mercado, como usted dice, es 2.50% (dos puntos con cincuenta por ciento), 3.50% (tres puntos con cincuenta por ciento).

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Es que este vamos a ver, este producto es un producto muy fondo en realidad. Si no es, digamos que los productos que se tienen acá, uno puede decir que este propiamente lo pagan.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

La gente lo paga, ¿verdad?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Claro, la gente lo paga. Sí, sí la gente lo paga.

Y de hecho también es el otro tema que muchos de los casos que tenemos sin fiador y que se van a cobro es este crédito también.

La Tesorera Laura González:

Pero yo vi que no eran muchos. Yo vi préstamos más altos, lo que pasa es que, digamos, yo que soy la que firmo, a mí me llama mucho la atención porque decía Salvadita y decía 200 y después yo veía lo que se le desembolsaba, eran 170 y resto. Entonces yo digo qué caro.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No es, digamos, un Salvadita, pero es que tal vez lo que hace es consolida el crédito.

Ya se comió, digamos, tres meses del crédito y entonces lo que hace es que se hace una refundición del crédito y él se lleva la parte proporcional a lo que tiene. Es un crédito Salvadito por llamar.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero el Salvadita está con ¢900,000 a 6 meses.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Ah sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Son por ¢900,000 mil colones (novecientos mil colones).

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Exactamente. El mercado, digamos, anda en un 21% (veintiuno por ciento), 25% (veinticinco por ciento).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero entonces, este de Caja Chica que es solo comisión, yo lo que diría es bajémosle la comisión y aumentémosle un par de meses y medio millón (¢500.000) para diferenciarlo, además del Salvadita ahí si queda una diferencia sustantiva, entre el uno y el otro.

La Tesorera Laura González:

Y podría quedar con el mismo porcentaje de comisión y ampliar el tanto el monto como el plazo. Ahí sí saldría como un poquito más atractivo. Tal vez hasta gente que podría interesarle y la pulsearon para obtener más.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Imagínese que ¢300,000 colones (mil trescientos mil colones), una comisión de 7.50% (siete puntos con cincuenta por ciento) estamos hablando de que son ¢22,500 mil colones (veintidós mil quinientos colones). Garrotazo, no, no, no.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si, hagámosle.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bajemos la mitad la tasa, 3.75% (tres puntos con setenta y cinco por ciento).

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Es que a 3.75% (tres puntos con setenta y cinco por ciento), vamos a ver, si de un si le aumentamos el monto, dice usted a 500.000 mil colones (quinientos mil colones).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, sí, son 200.000 mil colones (doscientos mil colones) más.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Yo se la dejaría en un 5 % (cinco por ciento) porque igual no le estoy cobrando intereses.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pongámoslo así. ¿Cuánto paga un CDP a seis meses? Que es el costo de oportunidad.

Usted tiene la información ahí, ¿cuánto paga un CDP a seis meses? Ese es el costo de oportunidad, esos recursos.

La Tesorera Laura González:

La propuesta sería 17% (diecisiete por ciento) por ₡500.000 mil colones sería ₡17,500 mil colones (diecisiete mil quinientos colones)

Y don Carlos dice que no, al 5% sería el ₡22,500 mil colones (veintidós mil quinientos colones)

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Por eso veamos cuánto cabe. Costo de oportunidad de esos recursos es un CDP a 6 meses. ¿Cuánto paga un CDP a 6 meses en colones? Lo que tenía ahora ahí que usted nos presentó.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si ya las había cerrado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

De hecho, vamos a tomar una inversión de esas. Ve a ver cuánto es.

La Tesorera Laura González:

3.8% (tres puntos con ocho por ciento) si no estoy mal.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Inversiones plazo en colones, ¿a qué plazo me dijo?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Seis. Ese plazo que daríamos ese crédito.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

5.54% (cinco puntos con cincuenta y cuatro por ciento).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ese es el costo de oportunidad. 5.54% (cinco puntos con cincuenta y cuatro por ciento).

Entonces digamos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

El más alto, ¿verdad?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si, el más alto.

Entonces digamos la compro 5% (cinco por ciento), medio millón, seis meses.

Y estamos supliendo el costo de oportunidad de esa inversión a seis meses en un CDP.

Ok, no perdemos nosotros y tampoco los maltratamos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Exactamente.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces vamos a hágale el cambio ahí para que quede constante.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Déjeme buscar el archivito.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Esa es Salvadita.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y ahí ya se una diferencia con Salvadita, porque Salvadita si es a 15% (quince por ciento), es un poco más de plata, pero queda igual a seis meses, digamos. Estimularía un poquito más el de Caja Chica.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Claro.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Esto estaría claro, porque yo prefiero pagar esa comisión y no agarrar el 15% (quince por ciento), salvo que necesite más de medio millón. Ahí sí.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Si son palabras mayores.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero está bien, porque va en beneficio del colegiado. Para que sea de verdad, ese sí sería una Caja Chica sí, sería una Salvadita realmente.

Igual hay que presentar todo para calificar, no es que se lo dan por default.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No, no, igual se hace todo el análisis.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

¿Cuánto duran en entregar esa plata al interesado?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Él llega, se le hace el análisis y toda la cuestión y se firma el mismo rato.

Es muy rápido. El mismo día.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

O sea, la persona puede quedarse esperando ahí en el Colegio.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, sí, pero al final lo que le depositamos en la cuenta, entonces nada hace con esperar ahí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Cuál otro ahí, don Carlos?

Turismo 13% (trece por ciento).

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Mientras que yo busco el archivo

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Donde dice ₡5.000.000 millones de colones (cinco millones de colones) no me da para ir a Europa como yo quiero, pero bueno.

Crédito de Gastos Funerarios 1.000.000 millón de colones (un millón de colones).

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Se subió a dos 2.000.000 millones de colones (dos millones de colones).

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, me parece bien, porque es que si con 2.000.000 millones de colones (dos millones de colones) casi no paga nada tampoco.

Pero bueno, Estudios Superiores está bien, pero hay que hacer el trabajo para que sea Crédito de Educación.

Este yo lo veo bien.

No sé, compañeras, compañeros, de por sí igual todas estas tasas son revisables semestralmente.

Si estamos de acuerdo, tal vez haciéndole el cambio al de Caja Chica,

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Tal vez lo menciona Don Wilberth, porque no encuentro el archivo, no sé dónde lo puse, porque cambia máquina. Entonces también lo menciona que se le hace el cambio.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Vamos a ver.

Aprobaríamos entonces estas tasas y condiciones de crédito para las diferentes líneas de crédito que ha presentado la Administración, donde el rango hipotecario quedaría entonces con una tasa del 9% (nueve por ciento) a un plazo de 360 meses con un monto de ₡35,000,000 (treinta y cinco millones) con 90% (noventa por ciento) de avalúo, El RAMT- Sin fiador lo colocaríamos a una tasa de 9.5% (nueve puntos con cinco por ciento)

a 10 años plazo por un total de ₡3.000.000 millones de colones (tres millones de colones) con un monto de 5.000.000 millones de colones (cinco millones de colones).

El RAMT-fiduciario con 9.5% (nueve puntos con cinco por ciento) la tasa hasta por 12 meses con un monto de ₡10.000.000 millones de colones (diez millones de colones) y en los créditos de personales fiduciarios para pensionados tasa del 13% (trece por ciento) a cinco años plazo con un monto de ₡3.000.000 millones de colones (tres millones de colones).

La cancelación de deuda fiador con una tasa del 13% (trece por ciento) a 10 años plazo, un monto de ₡10.000.000 millones de colones (diez millones de colones), el crédito de cancelación de tarjetas con fiador la tasa del 12% (doce por ciento) a 10 años plazo con un monto de ₡10.000.000 millones de colones (diez millones de colones)

Crédito de salud, los estéticos 12.50% (doce puntos con cincuenta por ciento) la tasa a 12 años plazo con un monto de ₡7.000.000 millones de colones (siete millones de colones). El crédito de Caja Chica sería el que sufriría una condición de variación en razón con la propuesta presentada por la Administración, de manera que quedaría con el 5% (cinco por ciento) de comisión, este no tiene tasa, sino que un 5% (cinco por ciento) de comisión a un plazo de 6 meses por de un monto de hasta ₡500,000 mil colones (quinientos mil colones).

El crédito de marchamos un 10% (diez por ciento) de la tasa a 12 meses plazo, por un monto de ₡500,000 mil colones (quinientos mil colones). Crédito Salvadita quedaría con una tasa del 15% (quince por ciento) a 6 años, seis años plazo, con un crédito de ₡900,000 mil colones (novecientos mil colones).

Crédito de Turismo con una tasa del 13% (trece por ciento) a 6 años plazo, crédito de hasta 5.000.000 millones de colones (cinco millones de colones) y el Crédito de Gasto Funerario con una tasa del 10% (diez por ciento) hasta 4 años plazo, un monto de ₡2.000.000 millones (dos millones de colones) y el Crédito de Estudios Superiores con una tasa del 9% (nueve por ciento) a 6 años plazo con un crédito de hasta por ₡6.000.00 millones de colones (seis millones de colones).

Estos créditos cuyas tasas revisables y condiciones, la Administración deberá presentarlos semestralmente a este Consejo. Entonces, si estamos de acuerdo con esa propuesta presentada por la Administración que completaría todas las líneas de crédito que ofrece el fondo, a lo que agregaría la solicitud a la Administración para que le dé forma una línea de crédito para Estudios de Educación que serían para el beneficio no solo de los Colegiados, sino también

de los familiares de los colegiados y que abarque desde incluso la educación en las primeras instancias maternas hasta educación superior, y lo tenga por presentado en el término de 22 días máximo a esta a este Consejo.

Entonces someto a votación estas tasas y condiciones.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Don Wilberth, la línea esta que yo le dije de acá.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ah, perdón.

Y agregaríamos también un error material que se fue en la anterior, que es la de Crédito de Refundición de deudas, con fiador que se había indicado un plazo de 11 años, cuando lo correcto es 10 años para hacer esa corrección de la anterior aprobación que se había efectuado. Ok, siendo así, entonces someto a votación la propuesta y la revisión sobre la anterior aprobación indicada en cuanto a la corrección del plazo para que pues votemos. Doña María Eugenia. Está en mute.

La Secretaría María Eugenia González:

Perdón, de acuerdo con la revisión y la nueva propuesta.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo, tal como se ha indicado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Aleyda

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo con la revisión y la propuesta dadas.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Laura.

La Tesorera Laura González:

De acuerdo con la nueva propuesta.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Y con el voto de esta Presidencia en los términos indicados y sugeridos, se aprueba por unanimidad y acuerdo en firme, le recuerdo, la Administración para que en términos de tres semanas se esté presentando esa nueva línea de crédito para Educación global.

Acuerdo 08-14-24 (Acuerdo en firme y por unanimidad):

Se acuerda aprobar los créditos cuyas tasas revisables y condiciones, la Administración deberá presentarlos semestralmente a este Consejo. Además, la Administración completaría todas las líneas de crédito que ofrece el fondo, a lo que agregaría la solicitud a la Administración para que le dé forma una línea de crédito para Estudios de Educación que serían para el beneficio no solo de los Colegiados, sino también de los familiares de los colegiados y que abarque desde incluso la educación en las primeras instancias maternas hasta educación superior, y lo tenga por presentado en el término de 22 días máximo a esta a este Consejo.

Además, la línea de Crédito de Refundición de deudas, con fiador que se había indicado en un plazo de 11 años se debe corregir de la siguiente forma: lo correcto son 10 años y hacer esa corrección de la anterior aprobación que se había efectuado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bien, continuamos a ver si es posible hoy antes de las 9:00 p.m. Nos quedan 42 minutos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si lo vamos a lograr. Ya huele a comida allí abajo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, aquí ya huele en esta casa. Es que ya yo casi me levanto.

6.5 Solicitud cartel para compra de tóner

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Ok, el cartel del tóner es un cartel sencillito.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Ese es fácil.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Este es fácil.

Si esto es requerimiento de tóner que tenemos.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Igual que la del año pasado.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Es igual a la del año pasado. Y esto se va a incluir dentro del requerimiento que hace el Colegio o hace el proveedor de su tóner, aquí lo importante es que esto no se puede almacenar, ni archivar, ni entonces no se pueden comprar más.

Entonces se hace una compra por dos meses para mantener un stock de un color de la máquina que tenemos, ¿porque no compramos más? Porque se puede dañar la máquina y nos quedamos con el tóner ahí, o se puede dañar el tóner por tenerlo ahí. No tenemos la idea de tener esto ahí.

Entonces estas serían digamos las solicitudes.

**FORMULARIO DE SOLICITUD A LA PROVEEDURÍA
CONTRATACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS**

Fecha de solicitud:

Día: 23 Mes: Abril Año: 2024

Nombre del Solicitante: Arles Fonseca Bolaños

2 INFORMACIÓN GENERAL DEL DEPARTAMENTO, UNIDAD

1º Unidad Administrativa o Departamento que solicita:

FONDO DE MUTUALIDAD

2º **Nombre actividad, evento, servicio:**

Adquisición de toners para impresora HP ColorLaserJetPro MFP M281fdw

3º **Justificación de la procedencia de la contratación del servicio o bien:**

Adquisición de toners para impresora HP ColorLaserJetPro MFP M281fdw, proceso de compra aprobado por el Consejo de Administración del Fondo de Mutualidad en sesión ordinaria 14-24 del 22 de Abril del 2024.

4º **Descripción detallada (cantidad, tipo) del bien o servicio que requiere contratar:**

Compra de 6 toners para impresora HP ColorLaserJetPro MFP M281fdw

Adjunto requerimientos técnicos:

2 HP TONER CF500A – 202A NEGRO

2 HP TONER CF501A – 202A CYAN

2 HP TONER CF502A – 202A AMARILLO

2 HP TONER CF503A – 202A MAGENTA

5º **Especificaciones técnicas y específicas del bien o servicio:**

2 HP TONER CF500A – 202A NEGRO

2 HP TONER CF501A – 202A CYAN

2 HP TONER CF502A – 202A AMARILLO

2 HP TONER CF503A – 202A MAGENTA

6º Estimación del costo de bien o servicio a contratar: ¢ 400.000.00 (136-15-001).

Firma del Solicitante

Firma VB Dirección

Sello
Presupuesto

colper@racsa.or.cr | (506) 2233-5850 | www.colper.or.cr | Apdo: 5416-1000 San José

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Adquisición de toners para impresora HP color LaserJetPro.

Justificación de la procedencia adquisición de tóner para impresora HP, proceso de compra aprobado por el Consejo de Fondo Sesión Ordinaria, duración aproximada en tener dos meses.

Tiene un tóner de cada color.

Descripción detallada: 2 hp tóner negro, 2 cyan, 2 amarillos, 2 magentas

Especificaciones técnicas

Valor unitario ₡39,850 mil colones (treinta y nueve mil ochocientos cincuenta colones) el negro, el cian ₡47,250 mil (cuarenta y siete mil doscientos cincuenta colones), igual monto el amarillo y el magenta, igual monto.

Estimación del costo bien o servicio contratar ₡400,000 mil colones (cuatrocientos mil colones). ¿Esta es una de menor cuantía?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si de menor cuantía, sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Qué más hay que revisarle a eso?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Nada más, no tiene mucha ciencia, la verdad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, sí, está bien.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Nada más aprobarla.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí.

¿Y a este no hay que ponerle ese rollo ahí, de la Proveeduría y todo ese montón de cosas al final, no?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No, no, no, no, no. Ese no

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ah, no, porque es menor cuantía, ¿cierto?

Ok, bueno, perfecto.

Las compañeras que estén a favor de este este cartel de contratación del tóner, se sirvan manifestarlo.

Doña María Eugenia.

La Secretaría María Eugenia González:

De acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Aleyda.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Laura.

La Tesorera Laura González:

De acuerdo

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Con el voto de esta Presidencia. Cinco votos a favor.

Aprobado por unanimidad. Acuerdo firme para que se proceda.

Acuerdo 09-14-24: Se acuerda aprobar compra Adquisición de toners para impresora HP Color Laser Jet Pro MFP M281fdw. (Acuerdo en firme y por unanimidad).

El último que nos queda es el Cartel del Baile.

72

La dirección para hacer llegar la documentación al Departamento de Servicios Generales del Colegio de Periodistas: Sabana Este, calle 42, avenidas 2 y 4 San José, C.R. frente al Gimnasio Nacional.

Gracias por su participación.

Colegio de Periodistas y Profesionales en Ciencias
de la Comunicación Colectiva de Costa Rica

Telefono 2233 5850
E-mail: proveeduria@colper.or.cr

Página 10

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Ese baile tienen una fecha prevista?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, claro, ya está la fecha prevista.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Para cuándo?

La Tesorera Laura González:

24.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Más bien, acá hay una propuesta.

La Tesorera Laura González:

De agosto era.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Ya lo voy a decir.

Aquí hay aquí hay una corrección de la fecha del 23 de agosto por un error material, me indica Magaly se equivocó. Y entonces que ella le pide la corrección a 23 de agosto.

Ya se hizo la...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Pero ahí dice marzo

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Marzo, dice ahí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Marzo ya paso.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Otro dedazo.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Hay señorita

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

O sea, es para 23 de agosto, que es viernes.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Es viernes. Y yo pregunté, bueno, que si se acostumbraba.

Yo lo vi en sábado y sábado no me dio, pero se acostumbra a hacer en viernes ese tipo de actividades.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

A mí me sonó muy extraño sábado porque son espacios que se consiguen.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Y nadie brinco.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Hay que hacerle cambio ahí mismo en el cartel.

No ponga corrección de una vez. Viernes 23 de agosto, mejor para que quede claro.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De una vez hágale ahí.

Quítele corrección

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, porque es que hay que empezar a cuadrar lo que son las fechas de esta cuestión, ¿verdad?

Y vamos a ver entonces vamos desde el inicio. Presupuestado ₡2,300,000 millones (dos millones trescientos mil colones), dichas ofertas se recibirán hasta las 10 horas del día 30 de abril de 2024. Se presupuesta para 100 personas, según lo solicitado por el Consejo.

El objetivo, bueno, hacer el Baile del Colegiado de Honor.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Pero perdón, perdón, porque dichas ofertas se recibirán al 30 de abril. Eso no...

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Habría que cambiarla aquí, por qué....

La Tesorera Laura González:

Don Carlos, jamás estamos 22.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí, de hecho, no, es que esto yo lo traje hace dos Consejos. Entonces si no se ha variado.

La Tesorera Laura González:

Al menos sería al 30 de mayo.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Muy largo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Si se saca ahorita, se le puede poner 15 de mayo, hay 3 semanas.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

15 de mayo.

La Tesorera Laura González:

15 de mayo cae miércoles.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Está bien. Mientras se saque pronto para que cumpla con los días de plazo.

Si los cumple.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Si vamos a ver, bueno, para 100 personas, que, si otra consulta que, si los hoteles tengan espacio de parqueo suficiente para poder albergar a los Colegiados, inclusive tiene que ser bastante amplio por si tiene otras actividades, ¿verdad?

Que, por lo general en estas fechas, que se trató de adelantar un poquito, para no hacerla en las fechas de septiembre, como se había dicho y aparte que está la semana...

La Tesorera Laura González:

Don Carlos, disculpe, la parte de parqueo cómo se estipuló.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Lo que se estipula es que tenga suficiente espacio para poder albergar, digamos son si son 100 personas, las 100 personas no van a llegar con un carro, ahí por lo general pueden ser 50 personas, dependiendo del Hotel, porque tenemos el Crown que son los que están ahí.

No decimos nombre mejor para cuestiones de que no se ha dicho, pero si hay varios hoteles que si se les consulta sobre la disponibilidad de parqueo y ellos por lo general lo ponen en la

oferta y ahí se pone verdad cuántos espacios son los que tienen y es ahí donde se hace la valoración.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

100 fue la cantidad de la vez pasada que se pidió. La del año 2023,

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Fueron como 90 y resto. De hecho, la cantidad que teníamos eran como 91, tomando en cuenta dos por dos invitados por el Consejo y 2 por la Junta.

Creo que esta vez se bajó la cantidad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Se redondeó.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Se redondeó, sí. Ok vamos a ver.

Especificaciones técnicas: los oferentes deben presentar su oferta de acuerdo a requerimientos de las especificaciones.

Esto es machotero, verdad, a quien se le envía el documento. La oferta debe iniciar plazo de vigencia la misma, la cual no puede ser menor a 25 días hábiles. Todos los costos relacionados con la preparación y presentación de la oferta serán sufragados por el oferente.

Requisitos legales debe estar inscrito en el COLPER y debe tener factura electrónica.

Especificaciones técnicas: se describen las características y detalles que se deben ser tomados en cuenta sobre el cumplimiento obligatorio de la correcta ejecución de los servicios a obtener. No sé, no sé si tuvieron chance de leerlo.

Fecha de la actividad ya aquí lo modificamos 23 de agosto.

Horario de 7:00 p.m. a 11:00 p.m. aproximadamente, 100 personas.

Espacio físico requerido: Salón de reunión se requiere un área de recepción para ofrecer al grupo de los Colegiados invitados, cena formal con el montaje banquete y las consideraciones que se deben de tomar en cuenta. (mensaje, mesas, sillas, tarima/escenario, sanitarios, conexión de audio y vídeo, Internet inalámbrico).

Montaje del banquete de mesas redondas 12 mesas equipadas por ocho personas cada una, mantel cubremantel, forro, licra, plato base, servilletas de tela. La mantelería por utilizar el día del evento se escogerá una vez se tenga definido por el contratista. Además se requieren dos mesas pequeñas en el área de ingreso del salón para cuatro personas, con mantelería y sillas correspondientes para efectos de registro y asistencia de la cena.

Espacio de presentación musical: dentro del mismo salón se debe tener capacidad de asignar un área de total visibilidad para las personas debidamente sentadas en sus espacios, áreas para realizar la presentación musical (tarima o escenarios) aquí tenemos que ver el tema de la vez pasada, ¿verdad? Que a la hora que se designa el tema del sonido, porque creo que en la actividad pasada no se escuchaba atrás algo se dijo.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Estuve hace poquito ahí en el Radisson y eso lo arreglaron de verdad

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

De verdad si, pues no quedamos así muy contentos con ellos, porque al final nos quedaron mal con algunas cosillas.

Esta tarima o escenario debe tener espacio con el que puedan colocar debidamente 10 músicos con sus respectivos instrumentos.

El Colegio contratará por aparte estos servicios musicales. También en el escenario se requiere un pódium que sea fácil quitarlo, (se requiere únicamente para las palabras de bienvenida y entrega de reconocimientos).

Servicios adicionales: el área asignada y reservada exclusivamente para desarrollar esa actividad deben contar con aire acondicionado, servicio de Internet inalámbrico gratuito, pista de baile con iluminación competente, servicios sanitarios exclusivos y de fácil acceso a los asistentes. Por lo general estos hoteles cuentan con todo esto, verdad.

El salón debe estar a disposición del COLPER a partir del mediodía, con el montaje, sillas, mesas en el sitio, con el objetivo que se puedan terminar y de coordinar los servicios complementarios contratados de forma independiente o servicios musicales, decoración, entre otros.

Son especificaciones técnicas para transmitir el acto en vivo, el Colegio debe realizar prueba para ver funcionamiento en horas de la mañana del mismo día.

El wifi debe ser mínimo 50 megas asimétrico y abierto al público.

Parqueo todo oferente debe contar con servicio de parqueo gratuito para los asistentes en actividad. El hotel deberá tener apropiado parqueo al menos de 50 espacios disponibles para para el resguardo y cuido de vehículos para el Colegiado que asista a la actividad con vehículo propio. Ahí están los carros.

Alimentación para 100 personas: cena bajo la modalidad Buffet

Menú por persona: una entrada fría o caliente a detallar en la oferta las opciones que disponen.

Plato fuerte: 2 proteínas, 2 guarniciones, 1 postre. Detallar en la oferta opciones que se disponen, bebidas naturales y gaseosas ilimitadas.

Descorche: El hotel contratado deberá brindar el servicio descorche para el vino que la institución estará aportando directamente.

El proveedor deberá contemplar todo el menaje necesario para la cantidad de saloneros que considere requeridos para el buen desempeño de la actividad. Además, detalles que cada hotel conoce como indispensables para la correcta ejecución de los servicios.

Cada participante en la oferta deberá presentar cuatro distintas opciones de menú que se ajusten a lo solicitado para la cena. Una vez que la Administración defina el oferente resulte adjudicado, será directamente con ellos para cuando se establezca en forma específica el menú a ofrecer a los asistentes, respetando alguna de las cuatro opciones de cenas descritas en la oferta respectiva.

Tomar en cuenta al momento de plantear las opciones de menú alternativas para personas intolerantes al gluten. Esto fue algo que se solicitó, verdad. Degustación para tres personas.

Esta habitación privada que se utiliza digamos para efectos y como cortesía por parte del hotel para para lo que es el personal administrativo que se va desde las 12 mediodía, pueda tener para poder alistarse para la actividad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y dice 24 de agosto, es 23 de agosto.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Gracias. Y la coordinación de la actividad aquí, con Magaly.

Precios, el oferente deberá indicar lo más detallado posible el precio sus servicios de preferencia en colones. A bueno esto es machotero.

La evaluación de las ofertas 80% (ochenta por ciento) precio y 20% (veinte por ciento) experiencia. Factor precio es el más importante, creo que las ofertas no se mandan a cualquier hotelillo, ¿verdad? Entonces como que si el 80% (ochenta por ciento) de precio es como el más importante.

Y experiencia: mayor a 9 años, un 20% (veinte por ciento), igual a 7 años o menor a 9 años, 15% (quince por ciento), mayor o igual a 5 años (cinco años), pero menor a 7 años, un 10% (diez años), mayor o igual a 3 años, pero menor a 5 años un 5% (cinco por ciento).

Todo oferente debe tener tiempo constituido no menor a tres años. Debe certificar mediante la presentación de al menos tres cartas de recomendación, certificaciones o constancias.

Eso es la lo que debe traer la carta. Los criterios de desempate, plazo de adjudicación, 15 días.

Formalización contractual, responsabilidades en el proceso, forma de pago, aquí habla del 2% (dos por ciento) de impuesto, multas y sanciones, rescisión del contrato.

Es el mismo machote que el otro que dice más o menos lo mismo. Puede servir para este que fuera el tema, ¿verdad?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y el de la vez pasada, don Carlos, habíamos metido lo del tema del sonido, ¿verdad? Que en este no va, pero yo recuerdo que la vez pasada se había hecho como una especie de adenda. ¿no es cierto? Para incluir lo del sonido.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No lo tengo claro en realidad.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Porque el sonido al final de cuentas, digamos, si el grupo nos dio el tema de sonido, pero creo que el hotel sí nos estaba dando el sonido. Yo no me acuerdo ahorita me parece, si eso estaba incluido.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

El tema de la otra vez fue con la grabación en vivo que se iba a hacer, que ellos le iban a suministrar y al final no la suministraron,

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Que lo tomamos con el Colegio, se hizo al final.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Colegio y digamos que nosotros tenemos la parte de, vimos que tenemos el equipo y todo para poder hacer eso, que puede ser un costo menos, ¿verdad?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Porque obviamente las pantallas, perdón, que habíamos puesto la vez pasada eran nuestras, o eran de ellos.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Eran de ellos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y aquí va incluido ese tema del, digamos, de las pantallas. Así rápidamente.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Vamos a ver. No las vi.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Ahí no están incluidas. No las vi.

La Tesorera Laura González:

No, no, están incluidas.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ni el sonido tampoco.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Yo sugeriría antes de aprobarlo, digamos, hablarlo y ver si esos dos elementos deberían o no venir incluidos. Entiendo, dije que la vez pasada las pantallas eran de ellos.

El sonido no me acuerdo, porque me acuerdo de que el grupo obviamente nos ayudó con el tema de sonido, pero no recuerdo al final en qué quedamos con el tema del sonido, si ellos también lo proveían y eso no está aquí.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Yo no sé, creo que una de las pantallas que iban ahí era nuestra, si mal no me acuerdo, pero si sería como hacerle la consulta a Magaly.

Las pantallas y el sonido si están incluidos.

Yo diría, digamos que esto se puede posponer una semana, para que se hagan esas aclaraciones y se incorporen o no al cartel y ya se puede votar.

¿Nos fijaríamos en eso puntualmente, les parece compañeras?

Para no tener que hacer una enmienda de esta cosa. O sea que la Administración cheque y el tema de las pantallas y el sonido debe incorporarse a este cartel o no a partir de las experiencias anteriores, porque ahí no viene.

Entonces no sé si nosotros tendremos las posibilidades de incorporar los sonido, creo que no. Pantallas posiblemente sí, pero no sé si como las que se requieren, que son pantallas grandes, ¿verdad? Entonces este de acordamos posponer entonces el conocimiento de este cartel para la próxima sesión ordinaria que se realizaría el próximo lunes, 29 sería la última sesión. ¿No tenemos nada para una extraordinaria? ¿Pregunto, algo de urgencia que tenga que ver con una sesión extraordinaria, don Carlos?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

No, no, no, porque tenemos los Estados Financieros por los podemos ver en ordinaria, en ordinaria y en la ejecución.

Y bueno, lo del metropolitano, que también lo podemos ver porque te tengo que montar en lo que es toda la información, entonces como para no correr con eso, porque ya hoy me pasaron una parte de la información, pero no la otra. Al final toca hacer la valoración entonces para hacer algo bien.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y también ya habíamos solicitado el tema de las campañas, ¿verdad? Tema la valoración de las campañas publicitarias, que eso me parece que podría venir para la siguiente sesión.

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Lo de las campañas podría venir para la siguiente sesión. Sí, de hecho, ya se hizo el posteo para para conseguir proveedores para la campaña.

Y entonces creo que la publicación ya cierra mañana y ya a partir de mañana ya se mandan los carteles para que la gente aplique.

Creo que para la próxima no viene, podría venir para porque es más o menos como una semana, ¿verdad?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Midamos el tiempo porque ese si urge ¿verdad?

Administrador Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca:

Sí.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Bueno, muy bien. Entonces, compañeros, acordamos que se pospone del conocimiento de este cartel para la contratación del lugar del Baile a efectos de que la Administración corrobore si los temas de sonido y de las pantallas de video deben incorporarse o no a este cartel.

Acuerdo 10-14-24: Se acuerda posponer la aprobación del cartel para la contratación del lugar del Baile Colegiados de Honor a efectos de que la Administración corrobore si los temas de sonido y de las pantallas de video deben incorporarse o no a este cartel. (Acuerdo en firme y por unanimidad).

Siendo así y al ser las 8:40 minutos, doy por finalizada la sesión y quedamos convocados para sesión ordinaria el próximo lunes 29, sesión virtual.

A todos muchas gracias y buenas noches.

Wilberth Quesada Céspedes

Presidente

María Eugenia González Alvarado

Secretaría